Editorial >

Los retos de Guillermo Shinno

"Dos de los grandes desafíos del titular del Minem serán frenar una nueva ampliación del Reinfo y poner a debate un proyecto de Ley MAPE que pueda ser aplicable". P. 2

OPINIÓN >

VÍCTOR MELGAREJO
Director periodístico (e)

El Niño exige resultados P. 2

EN LA WEB

¿Qué conductas en las redes sociales son mal vistas por las empresas?

LUNES 24 DE AGOSTO DEL 2026

Año 35, N° 9822
Precio: S/4.00
Vía aérea: S/4.50

GESTIÓN

El diario de economía y negocios del Perú

gestion.pe

P. 18 **SEGÚN CIFRAS DEL BANCO CENTRAL DE RESERVA**

Ingresan capitales de corto plazo al país después de dos años

En el segundo trimestre entraron US$ 563 millones, tras salidas de recursos del sector privado al extranjero desde abril del 2024.

Fondos corresponden a inversionistas peruanos y foráneos, atraídos por la menor turbulencia política y el alza de los precios de los metales.

ENTREVISTA

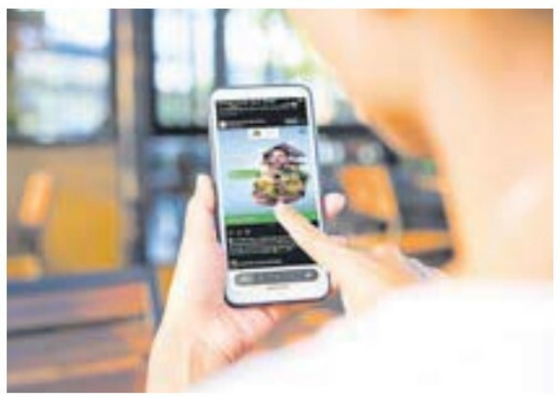
"Casa Andina tiene la meta de sumar tres nuevos hoteles para el próximo año" P. 8

"

JUAN STOESSEL
CEO de Casa Andina

INCIDE CERCANÍA DE UN CONTACTO

Más del 50% de consumidores compra influenciado por fotos en redes sociales P. 6



ENTREVISTA

"El escenario político te da tranquilidad, pero no aseguraría agilidad para dar leyes" P. 4-5

"

GONZALO TAMAYO
Presidente de Macroconsult

POR EL NIÑO, CONTRA LA INSEGURIDAD Y OTROS

Se propone mecanismo de "OxI exprés" para reducir plazos para obras P. 15

HISTORIAS ECONÓMICAS

Domesticación de la papa es sinónimo de seguridad alimentaria mundial P. 24

7 755767 001243

Compartido gratuitamente por oSquitaR

EDITORIAL

Los retos de Shinno

MINERÍA. La lucha contra la minería ilegal está ocupando un espacio mínimo en los discursos oficiales del Gobierno de Keiko Fujimori. "Allí donde el crimen organizado, el narcotráfico y la minería ilegal hayan arrebatado el control al Estado, haremos uso de todas las herramientas que la Constitución pone a disposición del Gobierno", señaló la presidenta en su discurso inaugural, ante el Congreso. También dijo que perseguirán a las mafias que financian la minería ilegal, entre otros delitos. Por su parte, el premier Luis Galarreta, el jueves ante la Cámara de Diputados, indicó que "la Policía proyecta mantener un incremento sostenido con operativos en el período 2026-2031" y precisó que la minería ilegal no es la artesanal ni la informal.

Sin embargo, es complicado establecer diferencias claras entre las tres actividades, puesto que la ilícita –que ostenta enorme poder económico y también político– se aprovecha del marco legal, o de su ausencia, para hacerse pasar por artesanal o informal. Por ejemplo, ha estado detrás de las múltiples prórrogas del plazo de vigencia del Registro Integral de Formalización Minera (Reinfo). La Ley 32537, aprobada por el anterior Congreso y promulgada por José Jerí el pasado 27 de diciembre, amplió el plazo hasta el próximo 31 de diciembre, o hasta la entrada en vigor de la Ley de la Pequeña Minería y Minería Artesanal (MAPE) y su reglamento.

> "Por supuesto, también habrá que lidiar con el Congreso, en particular con la obstrucción de Juntos por el Perú (JP)".

Pero la Ley MAPE y su reglamento no existen, pese a los anuncios de los sucesivos titulares del Ministerio de Energía y Minas (Minem) de que se estaba trabajando en el respectivo proyecto de ley. Por ende, dos de los grandes desafíos del titular del Minem, Guillermo Shinno, serán frenar una nueva ampliación del Reinfo y poner a debate un proyecto de Ley MAPE que pueda ser aplicable. En su agenda también figura "reestructurar" el canon minero para que una parte se transfiera directamente a las comunidades vecinas a las minas (formales). Esta propuesta no es novedosa, pero si es bien implementada, podría servir para contrarrestar el mensaje hostil de los antimineros, que curiosamente, no atacan a la minería ilegal.

Por supuesto, también habrá que lidiar con el Congreso, en particular con la obstrucción de Juntos por el Perú (JP). En diputados, la Comisión de Energía y Minas será presidida por Jenifer Paredes, carente de experiencia pero que ya anunció que representa "la voz de los pueblos", un eufemismo que los dos anteriores congresos usaban para legislar a favor de grupos de interés. En este caso, uno que el 2025 provocó pérdidas fiscales por S/ 7,800 millones, porque no paga impuestos. ◆

OPINIÓN

VÍCTOR MELGAREJO
Director periodístico (e)

El Niño exige resultados

Las preguntas para las próximas semanas serán cuánto se formalizó, cuánto se ejecutó y cuántas personas quedaron efectivamente protegidas.

Frente a El Niño, la diferencia entre anunciar y ejecutar puede medirse en daños evitados. El Gobierno asegura que no llegará tarde, pero el tiempo de la prevención se está agotando y las cifras muestran una distancia preocupante entre el discurso y la capacidad de actuar.

El Poder Ejecutivo anunció un paquete de S/ 800 millones: S/ 450 millones para intervenir 380 puntos críticos y S/ 350 millones para enfrentar la sequía y la escasez hídrica. Hasta ahora, sin embargo, solo se han formalizado S/ 179.46 millones para 70 intervenciones. Más de S/ 620 millones continúan pendientes de las normas que permitan asignarlos y ejecutarlos.

El problema no es únicamente presupuestal. También falta saber cuál es el plan. El Gobierno ha mencionado 536, 540 y, más recientemente, 380 puntos críticos. ¿Son etapas distintas, universos diferentes o una nueva priorización? Sin una explicación pública, las cifras generan más confusión que certeza.

Cada punto debería tener una ficha con cinco datos elementales: riesgo, solución, presupuesto, responsable y fecha de culminación. Esa matriz permitiría conocer

qué puede terminarse antes de las lluvias, qué quedará como preparación para responder a la emergencia y qué requiere una solución estructural. También mostraría dónde puede intervenir el sector privado.

Las empresas y los gremios se han puesto a disposición, pero estar disponibles no equivale todavía a estar movilizados. No existe una oferta consolidada de maquinaria, logística, transporte, almacenamiento, financiamiento o capacidad técnica. Algunas compañías actúan por cuenta propia, con recursos propios y buena voluntad, pero sin una estrategia territorial común. La desarticulación también alcanza al empresariado.

> **De los S/ 800 millones anunciados, solo S/ 179 millones fueron formalizados. Estado y empresas necesitan ordenar proyectos, servicios, responsables, plazos y resultados ya".**

El "OxI Express" puede ayudar, siempre que pase pronto del anuncio a la operación. Necesita reglas, proyectos viables, responsables y plazos abreviados. De lo contrario, será una buena marca para un mecanismo que llegó después de la emergencia.

También está Servicios por Impuestos. El mecanismo no es nuevo y Carlos Neuhaus lo ha vuelto a colocar en la discusión frente a El Niño. Podría canalizar capacidades privadas para descolmatación, maquinaria, logística o provisión temporal de agua. Pero, nuevamente, primero se necesita una cartera clara de servicios y territorios.

Reuniones, comisiones y declaratorias son necesarias, pero no protegen por sí mismas a la población. Lo hacen los cauces limpiados, las defensas concluidas, las quebradas protegidas y los sistemas de agua preparados.

La pregunta para las próximas semanas no es cuánto se anunció, sino cuánto se formalizó, cuánto se ejecutó y cuántas personas quedaron efectivamente protegidas. El Niño no evaluará nuestras intenciones. Pondrá a prueba nuestros resultados.

Opine:
@Gestionpe
@Gestionpe
Diario Gestión

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

GESTIÓN

Director periodístico (e): Víctor Melgarejo
Editora central: Rosina Ubillús
Editores: Vanessa Ochoa, Omar Manrique, Mía Ríos, Whitney Miñán, Moisés Navarro.
Editor de diseño: Joel Vilcapoma

Dirección: Jirón Paracas 532, Pueblo Libre.
T. Redacción: 311 6500
T. Publicidad: 708 9999
Publicidad: Mariana Icochea, mail: mariana.icochea@comercio.com.pe

Suscripciones Central de Servicio al Cliente: 311 5100.
Horario: De lunes a viernes de 7:00 a.m. a 2:00 p.m.; sábados, domingos y feriados de 7:00 a.m. a 1:00 p.m.

Mail: suscriptores@diariogestion.com.pe
Los artículos firmados y/o de opinión son de exclusiva responsabilidad de sus autores.
Contenido elaborado por Empresa Editora El Comercio S.A. Jr. Santa Rosa N° 300, Lima 1.
Impreso en la Planta Pando de Empresa.

Editora El Comercio S.A. Jr. Paracas N° 530, Pueblo Libre, Lima 21.
Todos los derechos reservados.
Prohibida su reproducción total o parcial.
Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2007-02687.

La **única universidad del Perú** en el **ranking de los Mejores Lugares para Trabajar en América Latina**™

Un reconocimiento al compromiso de nuestros colaboradores y a la cultura que construimos juntos para hacer posible que cada uno de nuestros estudiantes, en todo el Perú, transforme su vida para siempre.

DESTAQUE

ENTREVISTA

Gonzalo Tamayo

Presidente de Macroconsult

El Niño golpeará la economía, no solo este 2026 sino también en el 2027. De hecho, según el economista, su proyección se recorta en 1.1 puntos: "Nuestro estimado pasa de 4.1% a 3% para el próximo año".

"El escenario político te da tranquilidad, pero no necesariamente habría agilidad para dar leyes"

WHITNEY MIÑÁN CABEZA
whitney.minan@diariogestion.com.pe

Si bien uno de los retos de corto plazo del Gobierno es intentar mitigar el golpe del fenómeno de El Niño, la lista de tareas es bastante más larga. En este contexto, **Gestión** conversó con el presidente de Macroconsult, Gonzalo Tamayo, quien además compartió con los recientes ajustes a sus proyecciones.

El Niño es una clara preocupación para la economía. ¿Cómo lo evalúa Macroconsult?
Es la incertidumbre interna más importante que tenemos […]. [Para nuestras proyecciones] hemos tomado [un escenario] de un fenómeno de El Niño fuerte, con lluvias en el norte y sequía en el sur. El efecto conjunto de ello va a ser una reducción de [nuestra proyección] del PBI para el 2027 de 1.1 puntos. Es decir, nuestro estimado pasa de 4.1% a 3% para el próximo año.

¿También se ajustó a la baja la proyección para este año?
Lo que nos va a quitar este año [respecto a la proyección inicial] es medio punto, a 3.4%.

¿Hay otros riesgos?
Nuestro escenario base es un entorno internacional de la economía petrolera regresando a una estabilización. La volatilidad financiera que puede haber en EE.UU. por temas de largo plazo, de la política comercial, no parece cambiar significativamente, por tanto, asumimos que hay "estabilidad" dentro de las tendencias a elevarse la tasa de interés internacional.

En el lado interno, el escenario político te da tranquilidad que no va a haber vacancia, pero no necesariamente va a haber agilidad en la formulación legislativa.

Si lo quieres ver en términos muy keinesianos, los "animal spirit" están enfrentando un escenario muy favorable para reactivar planes de inversión que se habían parado por la inestabilidad política.

¿Nos acompañarán los términos de intercambio el próximo año?
La situación en el estrecho de Ormuz debería normalizarse

> **Estamos enfrentando una capilaridad de la delincuencia […] Esto va a forzar una readecuación grande de la forma de prevención y combate del crimen, así como de la parte judicial y policial".**

y dar un grado de mayor certeza para el mercado; eso debería traducirse en los precios a la baja de los combustibles. Si hay más certidumbre, el precio del oro también podría ser un poco más bajo en el 2027.

Por El Niño global vamos a tener precios de alimentos al alza, aunque la industria va a enfrentar una baja de productividad e incremento de costos derivados de lo que está pasando con los precios de la urea y fertilizantes […].

La combinación de todo nos dice que los términos de intercambio el próximo año podrían ser algo menores a los de este año, que se ubican en nivel récord.

¿Cuál debería ser el objetivo de la política económica del Gobierno?
Lograr crecer por encima de 4.5% - 5%, o 6% como ha dicho el ministro Elmer Cuba, para que los niveles de ingresos y el empleo aumenten y, sobre todo, que la pobreza baje a 15% - 17%.

Como objetivo político, agregaría, lo más importante es que al 2031 los electores no estemos en una decisión tan difícil como la que nos ha tocado en los últimos procesos electorales donde decidimos por 40,000 o 50,000 votos. Si efectivamente se da un ciclo de alto crecimiento, mejora de ingresos, de empleo y reducción de pobreza, esperaría que los votantes del 2031 no sigan "cantos de sirena" como ocurrió en elecciones pasadas.

El ministro de Economía y Finanzas, Elmer Cuba, señaló que, si bien la meta al cierre del Gobierno es 6%, vamos a ir hacia allá con un crecimiento, como mínimo, de 4% cada año. ¿Desde cuándo se lograría?
El próximo año no porque se ve afectado por El Niño. Pero, qué sucede después de los fenómenos climáticos: rebote. Vale decir que la economía está yendo a un ritmo real de 4.5% sin El Niño […].

Pero la pregunta acá es qué decisiones debe tomar el Gobierno para que se materialice el incremento de la inversión porque hoy las expectativas son favorables […].

Como decía, hay certidumbre de que la probabilidad de vacancia presidencial es cero y eso mejora significativamente el panorama para los inversionistas. Pero, luego entra la ejecución de política económica y las decisiones y cambios estructurales que quieras hacer.

¿Proponer un alza de la remuneración mínima vital es una medida "populista"?
No, diría que populista es una palabra exagerada para el tipo de decisiones que se han tomado […] A mí me tocó integrar el primer Gabinete del entonces presidente Pedro Pablo Kuczynski y él subió el salario mínimo cuando entró.

Sí puedo entender las razones que podrían ser más de orden político. Además, en los últimos meses ha habido efectos inflacionarios importantes. En ese contexto, sí, el Gobierno ha tomado una decisión política.

¿Qué le parece la aprobación de un subsidio para el transporte ante los reclamos por el alza de los precios de combustibles?
La forma como previamente se ha tratado de estabilizar los shocks externos de los com-

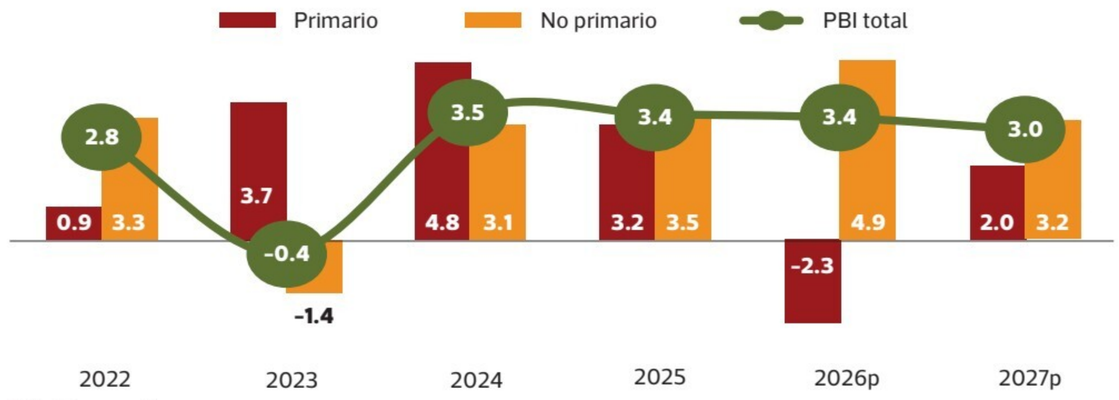
Oet

WHITNEY MIÑÁN

Interpelar. Gonzalo Tamayo cuestionó que Juntos por el Perú haya presentado una moción de interpelación contra el ministro de Defensa.

Producto Bruto Interno (PBI)

(Var. % anual)

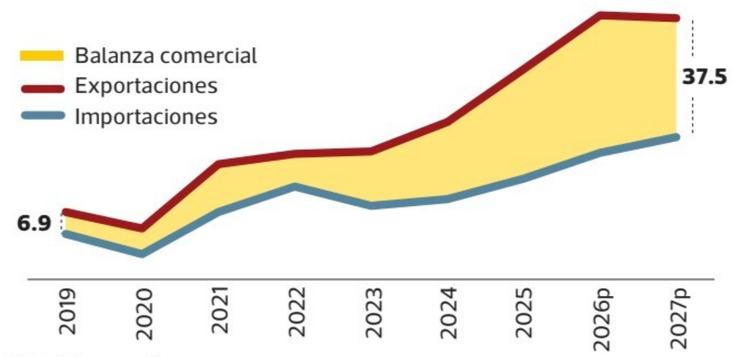


Nota: (p) proyección.

FUENTE: BCRP. Elaboración y proyección: Macroconsult.

Exportaciones, importaciones y balanza comercial

(US$ miles de millones)

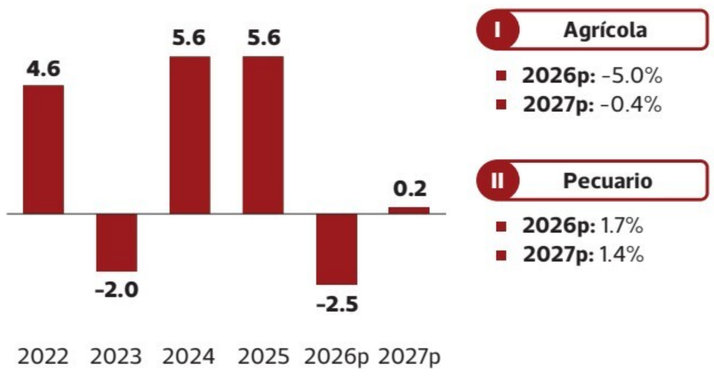


Nota: (p) proyección.

FUENTE: BCRP. Elaboración y proyección: Macroconsult.

PBI agropecuario

(Var. % anual)

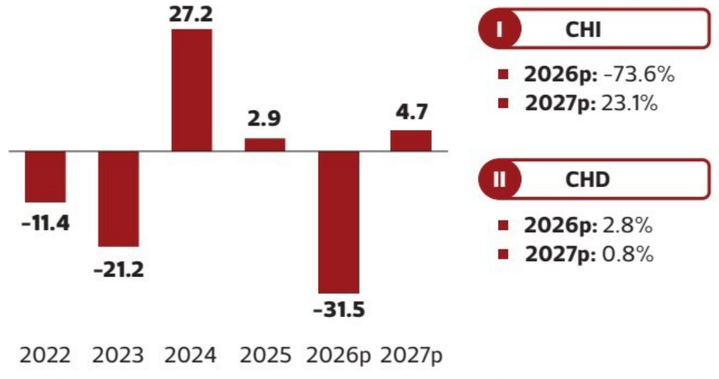


Nota: (p) proyección.

FUENTE: BCRP e INEI. Elaboración y proyección: Macroconsult.

PBI pesca

(Var. % anual)



Nota: (p) proyección, (CHI) Consumo humano indirecto y (CHD) Consumo humano directo.

FUENTE: BCRP e INEI. Elaboración y proyección: Macroconsult.

bustibles en el mercado local ha sido a través del Fondo de Estabilización de Precios de los Combustibles (FEPC). Sin embargo, se aplica en la práctica, si hablamos únicamente del diésel, a todos los consumidores [...].

Dicho esto, la decisión que se ha tomado busca generar algún mecanismo que compense el alza de precios de los combustibles derivado del precio internacional con un carácter temporal y focalizado. La dificultad que viene es la implementación porque va a requerir identificar a los beneficiarios.

En la medida que el precio de los combustibles regrese a un precio más normal, lo esperable es que esto se retire.

¿Cómo evalúa la relación del Estado con las empresas?

La relación del Estado, en general, ha buscado concentrarse en supervisar, monitorear, fiscalizar y multar a las empresas formales, tanto en temas laborales, ambientales, regulación, y tributarios.

Tenemos esa dificultad de que el aparato administrativo del Estado se ha acomodado a lo que resulta más fácil y menos costoso, que son las empresas medianas y grandes, las empresas más formales.

¿Cree que el eventual cambio a los regímenes tributarios es el camino correcto?

El ministro Cuba, "en su vida previa", hablaba de que el Régimen Mype Tributario o régimen RUS generaban incentivos para [que las empresas] se queden chiquitas. Entonces, la idea es generar una escalera progresiva para el pago del Impuesto a la Renta, conforme el nivel de facturación vaya subiendo.

Un tema también que se ha anunciado es el ajuste a las reglas fiscales...

Como hay un shock de oferta, que va a afectar crecimiento y vas a tener que reponer infraestructura, hay el espacio para una aplicación de políticas anticíclicas que van a tener como consecuencia un incremento temporal del déficit fiscal. Probablemente sea 2.5% del PBI el próximo año.

Eventualmente también puede tener consecuencias hacia una revisión de los límites de deuda, que por lo que he escuchado, no sería nada que esté fuera de lo que sea visto bien por las agencias calificadoras.

Pero, también tengo la seguridad de que, si el ministro Cuba mantiene la responsabilidad en el 2028, propondría una reducción de déficit fiscal cuando ya vea que todo está encaminado.

Un aspecto a atender son los plazos en el Estado...

Sobre este aspecto, ojalá se logre generar un cambio donde si hay un plazo para que el Estado te conteste, se respete o, idealmente, se pase a un escenario de silencio administrativo positivo, bajo el entendido de que, si el TUPA del ministerio dice 30 días para pronunciarse, y el usuario ya entregó toda su documentación, el procedimiento se dé por aprobado [si se supera ese tiempo]. Eso es en el lado de los trámites.

Pero también tienes la relación con los organismos reguladores. Yo puedo hablar con más propiedad del Osinergmin, que del Osiptel y Ositrán. Con estos dos últimos he tenido menos relación y los veo menos discrecionales y arbitrarios que el Osinergmin. En general, hay instituciones que han perdido el norte en esta ausencia de liderazgo.

El ministro de Energía y Minas, Guillermo Shinno, dijo que van a empezar a trabajar en una nueva Ley MAPE. ¿Cuál es el otro paso que se debe dar contra la minería ilegal?

[...] Pasar a un lugar más arriba en la cadena, como las plantas procesadoras, ahí creo que hay un espacio claro donde el nivel de intervención del Estado puede ser más alto y hay que avanzar en eso.

¿Qué análisis hace sobre el anuncio de crear comisiones presidenciales? ¿Cómo lograr no solo quedarnos en el diagnóstico, sino pasar a la acción?

El reto es concentrarse en lo urgente, importante y aquello que puede ser implementado rápido. A mí me hubiera gustado un tema adicional, quizá es mi sesgo, que tiene que ver con el tratamiento de industrias extractivas: minería e hidrocarburos.

¿Cuáles son los no negociables?

El gran tema es que el ciudadano no encuentre que el Estado le resuelve sus necesidades. Comenzando por seguridad, que es lo más urgente, pero salud y educación también. En esta lógica de deterioro de los servicios que el Estado da, ahí hay un reto grande. Otro tema, que ya se está abordando, tiene que ver con encarrilar a Petroperú [...].

Más info en gestion.pe

NEGOCIOS

SEGÚN REPORTE DE DATUM PARA INTENDIGITAL E INNOVA MEDIA 5.0

Más del 50% de peruanos compra por influencia de fotos en redes sociales

Cercanía de un contacto mostrando un producto o servicio en redes se consolida como la influencia más fuerte. Microinfluencer e influencer famoso aparecen con menos alcance por lejanía que podrían percibir los seguidores. Influencia de compra es mayor en el oriente.

JOSIMAR CÓNDOR
josimar.condor@diariogestion.com.pe

En las decisiones de compra, los consumidores están cada vez expuestos a más influencias, pero la familiaridad o cercanía termina pesando más en la elección. Así, la recomendación que realmente motiva una compra no viene del "celebrity", sino de otros personajes o formatos, según el Informe Tendencias 2024-2026 de las agencias Intendigital e Innova Media 5.0.

Al consultar sobre la influencia que ha motivado una compra "al menos alguna vez", la investigación realizada por Datum para dichas firmas indica que el mayor grupo de peruanos apunta a la foto del producto en redes sociales (51.2%), por encima de medios digitales en general (50.7%).

"Cuanto más cercana (familiar) la fuente, más convierte (la recomendación en compra). Y el conversor social más potente ni siquiera es una persona: la simple foto del producto en redes encabeza la tabla. Además, las dos rutas de compras iniciadas viendo la TV superan a la digital pura", indicó el reporte.

A media tabla, se ubican las "personas como yo" (48.0%) y, cerrando el ranking, aparecen el microinfluencer (42.9%) y el influencer famoso (39.9%).

Carola Miyoshi, directora general de Intendigital, explicó que tales resultados reafirman que la familiaridad o cercanía de algún contacto en redes sociales publicando algún producto o servicio, o recomendándolo directamente, se consolida como la influencia más fuerte para una compra, muy por encima de personajes famosos, pero a la vez "lejanos".

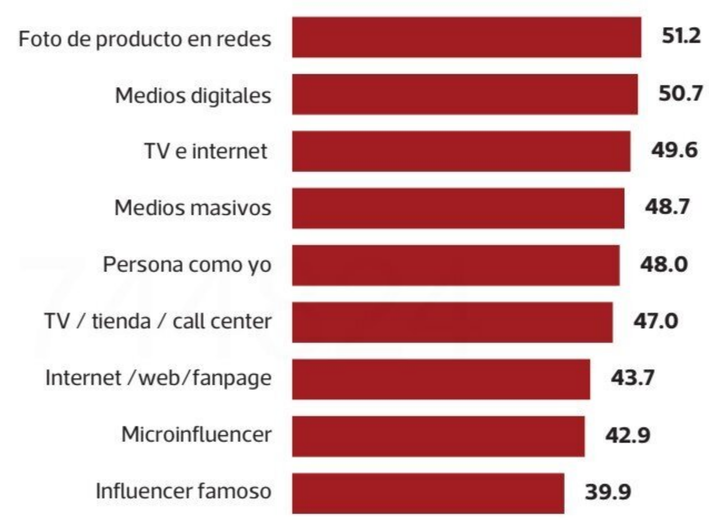
"Hablamos de usuarios sin intención de hacer publicidad, alguien como uno que va a un restaurante, le toma foto a su plato, lo sube y destaca que está rico. Está contando algo interesante, está recomendando, es como un boca a boca, solo que con video o foto y como sale con su nombre, se genera una confianza porque es parte de tu comunidad", comentó a Gestión.

Asimismo, destacó la relevancia del microinfluencer, aquel personaje que tiene entre 10,000 y 100,000 seguidores, pero no llega a ostentar reconocimiento nacional como un influencer famoso. Si bien su grado de influencia no es el más alto, consideró que puede impactar en su segmento objetivo.

Medios, formatos y/o personajes más influyentes en compras de peruanos

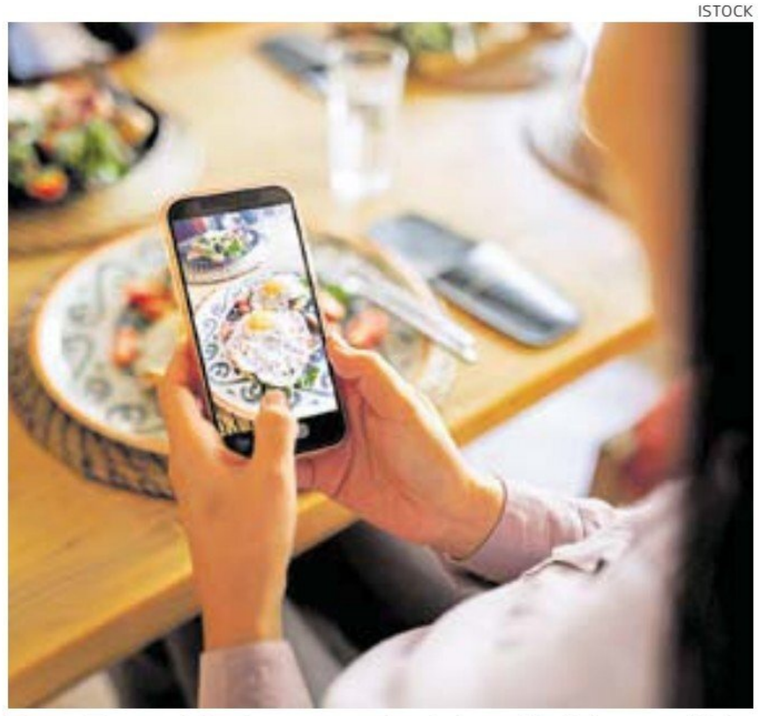
(Respuestas múltiples)

% que ha comprado al menos alguna vez por influencia de:



FUENTE: Opensignal.

ISTOCK



Factor. Fotos publicadas por usuarios sin intención de hacer publicidad son las más influyentes en una potencial compra.

Grado de influencia de medios y personajes por zonas

(Respuestas múltiples)

Ruta / comportamiento	Total	Lima	Norte	Centro	Sur	Oriente
Foto de producto en redes → compré	51.2	54.9	44.1	49.2	50.5	59.2
Medios digitales influyen en mi compra	50.7	52.1	43.8	52.8	50.9	60.5
TV → internet → compré	49.6	51.9	43.5	46.6	50.9	57.9
Medios masivos influyen en mi compra	48.7	48.1	41.0	53.4	51.6	59.2
Persona como yo (CGU) → compré	48.0	49.2	40.8	49.7	51.3	53.9
TV → tienda / call center → compré	47.0	48.1	40.3	47.7	48.4	56.6
Internet → web/fanpage → compré	43.7	46.9	37.2	37.3	45.8	52.6
Microinfluencer → compré	42.9	42.8	38.5	44.6	44.7	49.3
Influencer famoso → compré	39.9	37.0	35.4	37.8	46.5	52.6

FUENTE: Encuesta Ómnibus Datum.

Zonas de mayor influencia

En el desagregado de nivel de influencia por zonas, el estudio confirma que el oriente del país es el mercado más receptivo de este año. En concreto, el alcance de formatos o personajes es mayor en todos los casos: los medios digitales influenciaron en el 60.5% de encuestados, seguido de la foto del producto en redes sociales con 59.2%.

Por el contrario, la zona norte es el nuevo bloque frío para la influencia en la compra. En el 2024, las regiones del norte mostraban el mayor porcentaje de alcance de formatos, medios y personajes, pero este 2026 es última en ocho de nueve elementos. Así, internet y web/fanpage solo influenció al 37.2%; y influencer famoso, al 35.4%.

En el medio está el sur. En alcance, es una zona promedio, pero tiene el más alto porcentaje de empleo de tres pantallas al mismo tiempo (TV + celular + PC) con 60% y es segunda en alcance de influencer famoso.

Más info en gestion.pe

FICHA TÉCNICA

Fuente: Encuesta Ómnibus Datum – Informe Tendencias 2024-2026 Intendigital.
Universo: mayores de 18 años en Perú.
Muestra. 1,501 personas en 15 ciudades.
Indicador de atención: % que presta al menos algo de atención a pantallas.
Pantallas consideradas: TV, celular y PC (o tableta).
Periodo: segundo trimestre del 2026.

ANTE DESAFÍO CLIMÁTICO POR FENÓMENO DE EL NIÑO

Productores de cítricos apuntan a nuevas variedades y cultivos

ISTOCK

Valles. Las mandarinas se cultivan en los valles de Huaral, Santa Rosa, Lima, Cañete, Chincha e Ica.

Exploran variedades que requieran menos horas de frío para que el fruto adopte color ideal. Empresas reducen cítricos para incorporar cultivos más rentables como la palta o el arándano, aunque con ciertos reparos. Esperan abrir el acceso a Puerto Rico, Hawái y Alaska.

JOSIMAR CÓNDOR
josimar.condor@diariogestion.com.pe

Para la exportación de cítricos y, en específico, de mandarinas, el frío es un factor clave. Las bajas temperaturas determinan que estas frutas alcancen su color naranja requerido. Así, ante un fenómeno de El Niño cada vez más frecuente, la Asociación de Productores de Cítricos del Perú (Procitrus) ha empezado a explorar opciones.

Graciela Alayza, presidenta de Procitrus, señaló que la exportación de cítricos se ha contraído entre 20% y 27% este año; mientras que solo los envíos de mandarina caen 30%. A fines de este 2026, los despachos de este fruto podrían retroceder hasta en 40%.

LAS CLAVES

- **Mercados.** EE.UU., Centroamérica y México son los principales destinos de mandarinas peruanas.
- **Campos.** La mandarina representa entre 70% y 75% de las áreas sembradas de cítricos en el país.
- **Cosechas.** La temprana va de febrero a fines de mayo; y la tardía, de junio a fines de septiembre.

En esa situación, buscan anticiparse a desafíos más complejos en los próximos años. "El Niño antes era cada 10, 15 años y ahora es cada dos. Siempre estás constantemente con la ola y tratando de no ahogarte", reconoció.

Así, la mira está en las variedades. El invierno cálido de un año afecta la floración de la campaña temprana de mandarinas del siguiente. En ese sentido, admitió que se necesitan variedades que requieran menos horas de frío para adoptar el color ideal.

Nuevos cultivos

De otro lado, una alternativa que comienzan a adoptar los productores de cítricos es la diversificación, pero muy en línea con las condiciones de cada valle. Si bien hay una tendencia a reducir cítricos para incorporar otros cultivos más rentables como la palta o el arándano, no todos los valles lo permiten.

"Nosotros (la empresa de Alayza) estamos ubicados en el valle de Cañete y producimos cítricos y paltas. Varias personas en Cañete han probado con el arándano, pero este no es un cultivo para el valle por la humedad", refirió.

Así, la frontera de mandarina no se expande. En el caso del limón, las áreas de cultivo sí vienen creciendo, pero para el próximo año podría estar más golpeado por estar en el norte, donde El Niño impacta con más lluvias.

Destinos alternativos

En tanto, Procitrus impulsa nuevos destinos de exportación en búsqueda de plazas que acojan cítricos con características distintas a las demadadas en los principales mercados.

Así, en una reciente reunión con APHIS (Animal and Plant Health Inspection Service) de EE.UU. y el Senasa, insistieron en la oportunidad de abrir el acceso a Puerto Rico, Hawái y Alaska.

Más info en gestion.pe

PUBLIRREPORTAJE

GRUPO CORIL

La confianza como infraestructura del crecimiento financiero

Por Rodolfo Weiss, presidente de Grupo Coril

....

La confianza no es un atributo accesorio ni solo un valor reputacional importante; es la base sólida de la infraestructura que hace posible el crecimiento financiero. Cuando existe, el capital encuentra oportunidades e impulsa el desarrollo. Cuando se pierde, la inversión se frena y el desarrollo se posterga, afectando el clima social, político y económico. Si no somos capaces de generar confianza, no tenemos nada.

Quien invierte entrega a los intermediarios financieros recursos construidos con años de esfuerzo y necesita tener claridad sobre quién los administra, cómo se toman las decisiones y cuál será su destino. Por eso, la transparencia, otro elemento importante y complementario, no puede limitarse al cumplimiento regulatorio: debe formar parte de la cultura organizacional y reflejarse en cada decisión, a fin de asegurar el oportuno y completo retorno del capital entregado.

A ello se suma la trazabilidad: conocer qué ocurre con los recursos entregados y recibir información clara y oportuna sobre su situación, especialmente cuando surgen dificultades. Esto también fortalece la confianza inicial. La incertidumbre puede gestionarse; la opacidad, no.

En un entorno donde el capital puede elegir entre múltiples destinos, la solidez institucional, la seguridad jurídica y el respeto por las reglas son determinantes para atraer inversión sostenible. El Perú tiene hoy la oportunidad de recuperar esa confianza y retomar la senda del crecimiento y del desarrollo perdidos. No bastan los discursos; se deben mostrar acciones y resultados concretos. Además, se requiere coherencia entre lo que se promete y lo que se hace.

La confianza tarda años en construirse, pero es el activo que permite que el capital circule, las empresas crezcan y más personas accedan a mejores oportunidades. Perderla, en cambio, puede ser un proceso particularmente rápido, dependiendo de la causa, y generar impactos adversos importantes en todas las actividades del quehacer nacional, además de establecer serias limitaciones de todo tipo de cara al futuro. Recuperarla requiere mucho tiempo y esfuerzo y no siempre es posible; ya lo hemos vivido, y no pocas veces.

Aprovechemos hoy esta gran oportunidad de generar y ganar confianza rápidamente, canalizando las expectativas que de manera general se dan en el país. Porque, al final, la confianza no solo moviliza capital: moviliza decisiones, impulsa inversiones y hace posible el desarrollo sostenible del país.

ENTREVISTA

Juan Stoessel

CEO de Casa Andina

Cadena hotelera revela su plan de expansión para este y el próximo año, así como las oportunidades de ampliación ante buenas señales de recuperación del sector turístico.

"Tenemos como meta sumar tres nuevos hoteles en el 2027"

DE GESTIÓN

KAREN GUARDIA
karen.guardia@diariogestion.com.pe

Si bien la llegada de turistas extranjeros no mostró un desempeño favorable en el primer semestre, la inversión hotelera mantiene su dinamismo. Casa Andina –cadena con 47 establecimientos a nivel nacional– alista la apertura de tres nuevos espacios. Juan Stoessel, CEO de la cadena hotelera, detalla el plan en marcha.

¿Cómo va la operación?
Este es un año interesante, de crecimiento, no solamente en ingresos, sino también en número de hoteles. En Casa Andina tenemos hoteles en todo el país, dirigidos a distintos mercados: turismo doméstico, corporativo, de vacaciones y turismo receptivo.

En general, todos los mercados se han movido de manera importante. Podríamos estar en un mejor punto de crecimiento si el turismo extranjero hubiera podido crecer en el país, pero eso no ha sucedido. Aun así, estamos creciendo a tasas de dos dígitos en ventas y ebitda. Estamos creciendo 11%.

¿Esperan cerrar el año con un crecimiento de 11%?
Esperemos que incluso este segundo semestre sea un poquito mejor. Hoy vemos entusiasmo entre la gente y los inversionistas nacionales y extranjeros, así como el inicio de una corrección en todo lo relacionado con el turismo receptivo, comenzando por Machu Picchu. Podríamos cerrar con un crecimiento de 12% o 13%.

¿Sumarán nuevos hoteles?
Estamos a semanas de abrir nuestro segundo hotel premium en Cusco, donde ya tenemos varios hoteles, cinco en total. Seguimos apostando por el turismo receptivo. También hemos abierto nuestro Casa Andina Standard Ica y en estos días estamos terminando su ampliación.

Además, seguimos cerrando contratos para incorporar nuevos hoteles en distintas partes del país.

¿Cómo será el segundo hotel premium en Cusco?
Este es un recinto premium ubicado en el casco histórico de la ciudad imperial, dentro de una casona muy importante de estilo colonial, con un patio central muy grande. Al ser un hospedaje de cinco estrellas, contará con todos los servicios.

Paralelamente, estamos negociando un segundo hotel de la categoría Centro by Casa Andina en esa ciudad, que es una de nuestras marcas de tres estrellas. Con las dos nuevas aperturas previstas, se elevaría en 40% el número de alojamientos de nuestra marca en ese destino.

¿Cuándo abriría el segundo Centro by Casa Andina?
Estamos cerca de firmar el contrato para poder iniciar su remodelación. También estará ubicado en el Centro Histórico. Es posible que se abra a finales de este año o a principios del próximo.

¿Prevén ampliar hoteles?
La primera ampliación prevista corresponde a Chiclayo, donde proyectamos sumar alrededor de 50 habitaciones. Tomará más o menos un año y esperamos comenzarlo este 2026.

También estamos evaluando ampliar otros hoteles donde contamos con espacios disponibles para incrementar su capacidad, incluso mediante la construcción de más torres.

DIFUSIÓN

Perspectiva. Esperemos que incluso este segundo semestre sea un poquito mejor que el primero, declaró Juan Stoessel.

> **"Estamos a semanas de abrir nuestro segundo hotel premium en Cusco, donde ya tenemos varios hoteles".**

¿Cuántos hoteles sumarán en el 2027?
Tenemos como meta sumar tres nuevos hoteles en el 2027, con una propuesta que abarcará nuestras tres categorías: cinco, cuatro y tres estrellas. Las ubicaciones todavía no las puedo adelantar, debido a que los contratos se encuentran en proceso de cierre.

¿Qué tan importante es la diversificación de mercados?
Es una de las fortalezas de Casa Andina frente al actual escenario del turismo. Tenemos un mercado corporativo y doméstico muy fuerte y un mercado de turismo receptivo que está en recuperación. Esto nos permite compensar el menor dinamismo que este último sector mostró en la primera mitad del año.

¿El crecimiento de Casa Andina se está dando por igual en sus tres categorías?
El crecimiento está en las tres categorías. Hay ciudades donde la categoría premium no hace mucho sentido porque no existe un mercado para cinco estrellas, por ejemplo, en el segmento doméstico. Depende del destino.

RECUPERACIÓN DEL TURISMO RECEPTIVO

Todavía hay desafíos por resolver

Sobre la situación del turismo receptivo, Juan Stoessel afirmó que la empresa es optimista sobre su recuperación, aunque remarcó que todavía se deben resolver problemas vinculados con la infraestructura, promoción turística y, particularmente, con la gestión para las entradas a Machu Picchu.

"El problema de Machu Picchu ha sido manejado pésimamente en los últimos años. La plataforma que se ha venido usando y que se sigue usando permite vulnerarla constantemente. Aquí se tiene que ver el bien común, no el bien de las mafias", comentó a Gestión.

Añadió que se debería disponer de una plataforma que permita realizar las compras de manera digital y transparente. "Machu Picchu debe ser entendido como un atractivo de alcance nacional e internacional", finalizó.

Encuentra este contenido en:

ACABADOS Y DECORACIÓN E INMOBILIARIA
FONOAVISOS Grupo El Comercio
VENDO LOCAL
SAN ISIDRO
285m Exc/Ubicación Al Frente de Mercedes Benz al Costado de Starbucks, Parqueo Municipal.
OCASIÓN
Cel.998-408-317

pwc

Universidad Católica San Pablo

EMA 2026

Macrorregión Sur

Categorías de premiación:

Visión transformadora y resiliencia:

"Impulsa el cambio sostenido con capacidad de adaptación ante nuevos desafíos."

Unidad y liderazgo con propósito:

"Inspira desde el ejemplo y fortalece la cultura organizacional con propósito genuino."

Integridad y valor sostenible:

"Actúa con ética, impacto positivo y responsabilidad hacia las futuras generaciones."

Gestión y transformación del talento:

"Construye una organización diversa, justa y comprometida con el capital humano."

Entérate más sobre EMA

© 2026 PwC Perú. Todos los derechos reservados.

ANTE ARANCEL IMPUESTO POR EE.UU.

Textil Océano frena inversión y busca crecer en Brasil y México

Contexto generado por medida comercial en EE.UU. redujo la visibilidad del mercado y obligó a revisar los planes del negocio de la textilera peruana. Irá tras más oportunidades en América Latina, mediante visitas comerciales y asistencia a ferias internacionales.

DIFUSIÓN

Proyección. Empresa estima cerrar el 2026 con una facturación similar a la del 2025, tras haber proyectado inicialmente crecer 5%.

DAX CANCHARI
janeth.canchari@diariogestion.com.pe

El panorama comercial cambió más rápido de lo previsto para Textil Océano. El fabricante peruano de telas tuvo que reordenar sus prioridades en un contexto marcado por la incertidumbre en Estados Unidos, su principal mercado de exportación.

La principal decisión fue poner en pausa las inversiones de la segunda mitad del año. Francisco Javier Piqueras, gerente general de la firma, explicó que el contexto generado por el arancel de 10% impuesto por EE.UU. a las exportaciones peruanas redujo la visibilidad del mercado y obligó a revisar los planes del negocio.

En ese escenario, la textil dejó atrás la meta inicial de crecer 5% este año. Ahora, estima cerrar con una facturación similar al 2025 (alrededor de US$ 35 millones de manera consolidada) o registrar un retroceso.

La compañía suministra telas para confeccionistas que trabajan con marcas en el mercado estadounidense, entre ellas, Lacoste, Polo Ralph Lauren, Armani y Psycho Bunny. La textilera no comercializa prendas terminadas ni mantiene una relación directa con dichas marcas, sino que desarrolla los tejidos que posteriormente son utilizados en colecciones.

OTROSÍ DIGO

Arancel generó incertidumbre

Compradores. Para Textil Océano, el principal problema no es únicamente el mayor costo que implica el arancel en EE.UU., sino la incertidumbre que ha generado entre los compradores estadounidenses, quienes han optado por retrasar sus decisiones de compra mientras esperan una eventual negociación de la medida comercial.

Mercados y mezclas

Mientras espera una mayor claridad sobre el mercado estadounidense, Textil Océano reforzará su estrategia comercial en América Latina. Si bien ya mantiene presencia en Brasil y México, buscará ampliar su participación mediante visitas comerciales, ferias internacionales y la incorporación de clientes.

"El arancel de EE.UU. nos ha dejado prácticamente fuera del mercado. La eliminación del arancel será determinante para que la industria pueda retomar sus planes de inversión", señaló Piqueras.

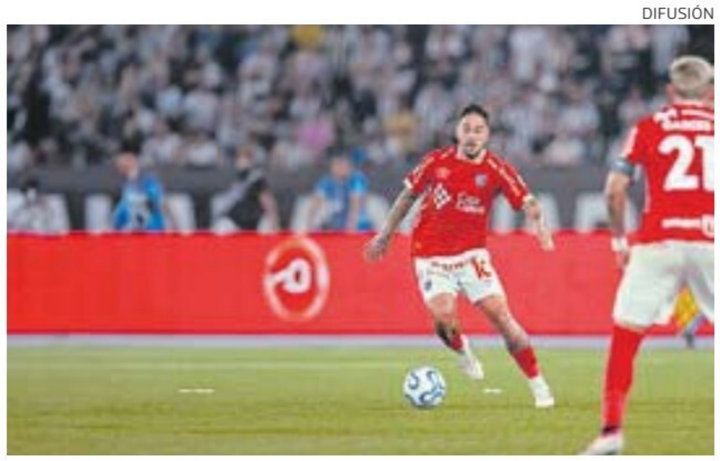
En paralelo, continuará desarrollando nuevas líneas para responder a la evolución del mercado. Entre las alternativas que evalúa figuran mezclas con fibras celulósicas y baby alpaca, además de otras composiciones distintas al algodón 100%.

Asimismo, explicó que el mercado internacional viene mostrando una mayor demanda por prendas deportivas y fibras sintéticas, una tendencia que –refirió– se aceleró tras la pandemia. No obstante, aclaró que la empresa mantendrá el algodón como eje de su negocio y solo incorporará nuevas mezclas cuando respondan a las necesidades de sus clientes.

Más info en gestion.pe

TRAS INTERÉS DE MARCAS E HINCHAS

DIFUSIÓN



Opción. Promueve vínculo más allá de presencia en camiseta.

Cienciano impulsa patrocinio digital y ventas al exterior

En el Club Cienciano del Cusco, esperan que la alegría deportiva por la clasificación a la Copa Sudamericana se prolongue por más tiempo. En tanto, enfrentan el reto de aprovechar la exposición de la competencia internacional para construir un negocio que sobreviva cuando el marcador deje de jugar a favor.

Leticia Chávez, gerente comercial y marketing de Cienciano, destacó que la exposición está generando más interés comercial. Así, contó que marcas que habían sido contactadas meses atrás se acercaron después de los resultados recientes y la visibilidad alcanzada.

Actualmente, trabajan con 12 marcas y la camiseta ya tiene poco margen para sumar nuevos auspiciadores. En ese sentido, la respuesta ha sido buscar otros activos.

"Ya no tenemos espacio en la camiseta. Entonces, nosotros hemos desarrollado el patrocinio digital", afirmó, tras explicar que la alternativa busca abrir nuevas oportunidades comerciales para empresas interesadas en vincularse con la audiencia del club sin necesidad de aparecer en su indumentaria.

Añadió que la gestión comercial es trabajada desde hace tres años y la intención es mantenerla incluso frente a la volatilidad propia del fútbol.

EN CORTO

Turismo. Cienciano busca que una parte de turistas que arriba al Cusco tenga una experiencia vinculada con el club. Para ello, vienen desarrollando "La Ruta del Papá". La iniciativa se está trabajando con agencias de viaje, dos patrocinadores y un especialista vinculado al sector turístico.

Tras hinchas en Red Card

El club también ha comenzado a mirar fuera de su principal mercado natural, Cusco. Uno de los indicadores está en Red Card, su programa de abonados. Según Chávez, alrededor del 20% de los integrantes está en Lima.

Además, el club ha identificado una comunidad de seguidores en EE.UU. y otros mercados a través de redes sociales. El reto ahora es convertir esa afinidad en una relación que impulse venta de camisetas y otros productos.

CAMBIOS Y NOMBRAMIENTOS

– **RICARDO TORRES KRUGER** es el nuevo gerente de Recursos Humanos en Silver Mountain.

– **ÁNGEL PRÍNCIPE ESPINOZA** fue designado nuevo gerente de Administración y Finanzas de V&V Inmobiliaria.

– **RODRIGO GODINHO** fue nombrado como nuevo director de Compras para América del Sur de Ford.

– **MILKO ORTEGA POLAR** se incorporó a AMC Lawyers como Councel – Public Law & Infraestructure.

– **ROCÍO SALCEDO MACHADO** fue nombrada como nueva decana de Negocios de la Universidad Norbert Wiener.

Rocío Salcedo Machado.

– **JOSÉ MIGUEL MAZURÉ** ingresa como consejero en Pérez-Llorca, Miranda & Amado.

– **GUSTAVO LÓPEZ, DIEGO MUÑIZ, ALONSO NAVEDA y ROLANDO WILSON** fueron promovidos a socios en el área de Derecho Corporativo/M&A del Estudio Muñiz.

– **YAMILE CÁRDENAS** es designada como jefa comercial de Vinatea & Toyama.

Si desea publicar los cambios y nombramientos en su empresa, escriba a: **vanessa.ochoa@diariogestión.com.pe** indicando nombre, teléfono adjuntando fotografía.

RADAR EMPRESARIAL

EMPAQUES DE PAPEL Y CARTÓN

Trupal potenciará su planta en Huachipa

DIFUSIÓN

Línea. Impulsan cajas precortadas para sector agrícola.

◆ Trupal, dedicada a la elaboración de empaques de papel, cartón y flexibles, se encuentra en proceso de compra de nuevos equipos para su planta de Huachipa y trabaja en la optimización de procesos para trasladar eficiencias a sus clientes, informó Juan Carlos Galdos, gerente general de la compañía.

Entre las líneas que potenciarán, destacó la aceptación de cajas precortadas, las cuales pueden pasar directamente del transporte a la góndola.

Dicho formato crece con fuerza en el sector agrícola, con cajas que ya son utilizadas en supermercados de EE.UU. y Centroamérica, y que ahora busca expandirse hacia otras industrias y el retail. "El año pasado se adquirió una nueva imprenta para la planta de Sullana y actualmente estamos en proceso de compra de nuevos equipos para Huachipa", indicó a la Asociación de Exportadores.

MENOS ANCHOVETA

Austral reporta pérdidas

◆ Austral Group registró ingresos de alrededor de US$ 29 millones entre abril y junio, frente a aproximadamente US$ 69 millones en el mismo periodo del 2025, debido principalmente a la fuerte caída en la disponibilidad de anchoveta y la interrupción anticipada de la primera temporada de pesca.

Así, el ebitda ajustado pasó de US$ 8.5 millones (ganancia) en el segundo trimestre del 2025 a una pérdida cercana a US$ 6.1 millones este año. En tanto, el precio de la harina de pescado aumentó 42% interanual, mientras que el del aceite de pescado subió 76%, aunque con efecto limitado en resultados.

CASAS DE APUESTAS

273.8
millones

De accesos a sus plataformas online registraron en junio y julio en Perú.

GEC

Cifra marcó un aumento de 86.8% respecto al mismo período del 2025 por efecto del Mundial de Fútbol 2026, reportó Apuesta Legal.

FINANCIAMIENTO A CONDUCTORES

Uber y R2 fortalecen su alianza en Perú

◆ Uber Technologies Inc. y R2, fintech especializada en soluciones de financiamiento digital, fortalecen su alianza en Perú para ampliar el acceso al crédito entre los conductores de la plataforma. Así, los conductores podrán recibir ofertas de financiamiento directamente a través de la aplicación Uber para Conductor, sin necesidad de realizar trámites presenciales.

En el mercado local, el monto promedio de los préstamos otorgados bajo este programa se ubica alrededor de los US$ 200, mientras que el plazo promedio de pago es de aproximadamente cinco meses. El financiamiento está orientado a atender necesidades inmediatas de los socios conductores, como cubrir imprevistos o invertir en herramientas vinculadas con su actividad.

GEC

Préstamos. Otorgan montos promedio de US$200.

Perú se ha convertido en el mercado de mayor aceleración del programa de financiamiento de Uber y R2 en la región, según R2.

MÁS OFERTA GASTRONÓMICA

Embarcadero 41 abrirá más restaurantes en Lima y Chile

Cadena especializada en pescados y mariscos alista apertura de su local número 12 en la ciudad capital. En el país vecino, están próximos a iniciar el desarrollo de su segundo local. En el primer semestre, creció cerca de 12%.

DAX CANCHARI
janeth.canchari@diariogestion.com.pe

DIFUSIÓN

Presencia. Operan 21 restaurantes en tres países.

La cadena de restaurantes Embarcadero 41, especializada en pescados y mariscos, viene ajustando su abastecimiento, logística y tecnología para acompañar su expansión local e internacional.

Actualmente, operan 21 restaurantes: 11 en Lima, tres en Arequipa, seis en Estados Unidos y uno en Chile. En la ciudad capital, trabajan en la apertura del local número 12, en el Centro Cívico, y evalúan nuevas ubicaciones, entre ellas, en Miraflores.

En Arequipa, acaban de inaugurar su tercer restaurante; y en Chile, están próximos a iniciar el desarrollo de su segundo local. "Hoy, Perú y Estados Unidos concentran la mayor parte de las ventas de Embarcadero 41, mientras que Chile todavía tiene una participación menor", explicó Renzo Castagnola, CEO de Grupo Embarcadero 41.

Balance

En el primer semestre, registró un crecimiento de aproximadamente 12% frente al mismo periodo del 2025, impulsado tanto por el desempeño de sus restaurantes como por la incorporación de nuevas unidades.

La cadena ha ampliado su red de proveedores y mejorado la frecuencia y planificación de sus entregas, además de reforzar su infraestructura de frío, transporte y controles.

Más info en gestion.pe

DESTAQUE

EL PAÍS CUENTA CON APENAS 1,558 KILÓMETROS DE DUCTOS PARA TRANSPORTARLO

En regiones se paga hasta 2.6 veces más por el gas natural que en Lima

El Poder Ejecutivo anunció que impulsará la masificación de este recurso. Estudio del IPE da cuenta de las limitaciones que enfrenta su expansión fuera de la ciudad capital y en el mecanismo de tarifa nivelada cuya reglamentación está pendiente.

ANÁLISIS DEL INSTITUTO PERUANO DE ECONOMÍA – IPE

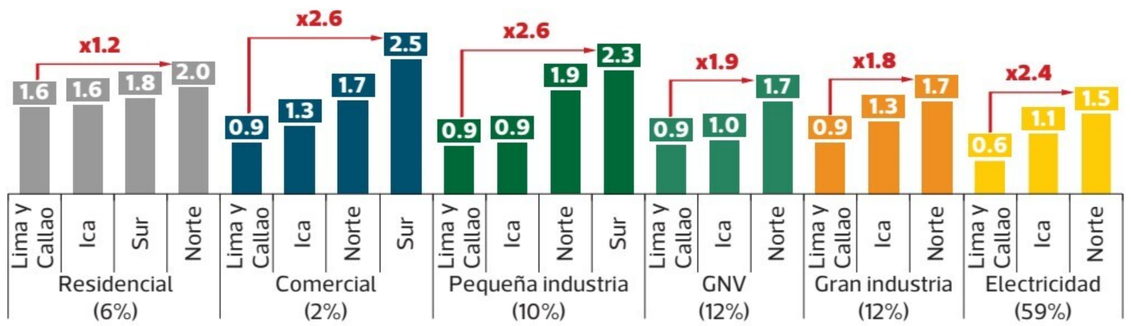
La demanda de gas natural permanece altamente concentrada en Lima y Callao, que representa el 94% del consumo nacional. En estas dos zonas, así como en Ica, la presencia de grandes usuarios, como las generadoras eléctricas, permite alcanzar economías de escala que reducen los costos de distribución y facilitan la conexión de hogares.

En el 2025, el 57% de los hogares de Lima y Callao y el 44% de los de Ica contaban con conexión al gas natural, frente al 16% en la concesión Norte y apenas el 2% en la concesión Sur, que hoy es operada por Petroperú.

Fuera de la capital, la menor demanda y la dispersión urbana dificultan extender las redes para conectar a más usuarios a bajo costo, lo que reduce la viabilidad de construir gasoductos. Como consecuencia, el Perú cuenta con apenas 1,558 kilómetros de ductos de transporte de gas, cinco veces menos que en Colombia y diez veces menos que en Argentina.

Tarifas de gas natural según concesión y segmento, Dic-25*

(S/ por m3; % de la demanda nacional de gas natural en 2025 en paréntesis)



Nota: Las tarifas se estiman a partir de los pliegos de diciembre 2025, correspondientes a los procesos tarifarios aprobados para los periodos 2022-2026 en Lima y Callao e Ica, y 2017-2025 en la concesión Norte. Para la concesión Sur, se considera el último pliego tarifario vigente al momento en que Petroperú asumió su operación, en diciembre de 2020, el cual se mantiene vigente a la fecha. Asimismo, se utiliza el consumo promedio por cliente y categoría tarifaria estimado por Osinergmin en cada proceso.

FUENTE: Osinergmin, Minem. Estimación IPE.

En las concesiones Norte y Sur, la falta de ductos obliga a transportar el gas en camiones cisterna, lo que añade costos de licuefacción, traslado y regasificación.

Como resultado, las tarifas son significativamente mayores fuera de la capital. A fines del 2025, la tarifa residencial de la concesión Norte era 22% superior a la de Lima y Callao. La brecha es aún mayor para comercios y pequeñas industrias: en la concesión Sur pagan 2.6 veces más que sus pares de la capital. En el Norte, las grandes industrias enfrentan tarifas 1.8 veces superiores.

Igualación de tarifas

Frente a estas diferencias, el Estado creó un mecanismo de compensación para igualar las tarifas de los usuarios que consumen hasta 50 mil m^3 mensuales, que está pendiente que sea reglamentado. El costo de esta medida se cargará al Fondo de Inclusión Social Energético (FISE).

Sin embargo, el diseño excluye a los clientes regulados de mayor consumo, precisamente aquellos que podrían ampliar la demanda y generar economías de escala. Sin nuevos grandes usuarios, no se crean las condiciones para reducir progresivamente las tarifas ni viabilizar nuevos gasoductos. Bajo este diseño, la medida no corrige los problemas de fondo y se convertirá en un subsidio permanente que arriesgará la sostenibilidad del FISE.

Una nivelación tarifaria debe ser diseñada de manera que sea temporal y forme parte de una estrategia integral de masificación. Para ello, el mecanismo debe incorporar a usuarios regulados de mayor consumo, mientras que se promueven nuevos centros de deman-

Gas natural. También cumple un papel crucial en la matriz eléctrica: representó el 35% de la generación nacional en el 2025.

OPINIÓN

STEPHANI MAITA URÍA

Economista senior del IPE

Energía y competitividad regional

El gas natural es uno de los principales activos energéticos del país. Su disponibilidad y bajo costo contribuyen a mantener los precios de energía estables, reducen costos para hogares y empresas, y ofrecen una oportunidad para reforzar la seguridad energética.

Sin embargo, disponer del recurso no es suficiente. Fuera de Lima, la ausencia de grandes usuarios dificulta la expansión de las redes y limita el acceso a energía de menor costo. Un hogar en Lima paga 53% menos por gas frente a un balón de GLP, mientras que el ahorro en regiones del norte es solo 39%.

Una igualación tarifaria mejor diseñada permitirá corregir estas distorsiones y habilitar la conexión de más familias y negocios, impulsando la competitividad en regiones. Pero también se requiere generar condiciones para aumentar la demanda, desarrollar infraestructura de transporte, recuperar la inversión en exploración y eliminar las barreras para ampliar las redes de distribución.

DIFUSIÓN

da para hacer viable la construcción de gasoductos.

La mayor demanda reduciría las tarifas de distribución en los procesos tarifarios siguientes. Una vez desarrollada la infraestructura, la igualación podría retirarse y dar paso a subsidios focalizados en hogares vulnerables, como ocurre en otros países de la región. A fin de no arriesgar los recursos del FISE, la equiparación se financiaría con recargos a las tarifas de Lima y Callao.

También es necesario destrabar la inversión en redes de distribución. Los plazos efectivos para obtener servidumbres y permisos municipales pueden superar en más de 20 veces los límites legales. A ello se suma que solo un tercio de las municipalidades cuenta con un catastro, mientras que los requisitos, costos y plazos de sus permisos varían ampliamente entre regiones.

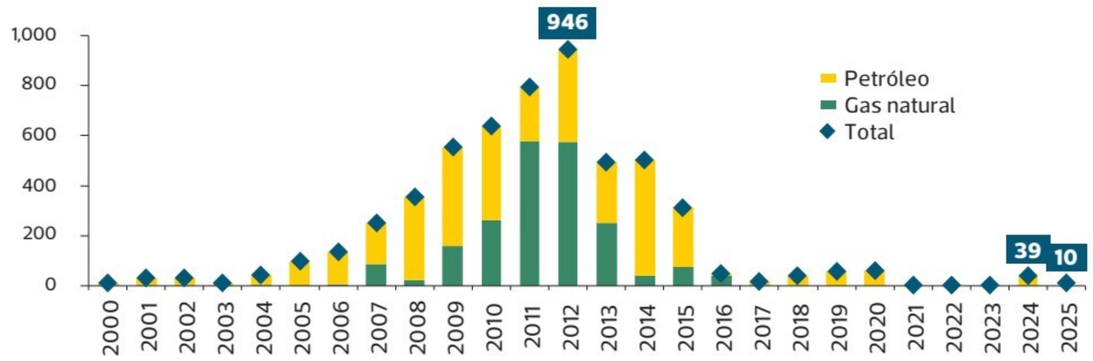
Autorizaciones municipales para interferir temporalmente en el tránsito en la vía pública, 2024

Nota: Autorización de interferencia en la vía pública por la ejecución de obras de conexión de agua, desagüe y energía eléctrica. Se consideran las 283 municipalidades que autorizaron el procedimiento en 2024. Cada círculo es la mediana en cada zona de concesión. Las líneas punteadas muestran el rango del percentil 5 al 95.

FUENTE: Registro Nacional de Municipalidades - RENAMU 2025.

Inversión en exploración en hidrocarburos según producto principal del lote, 2000-2025

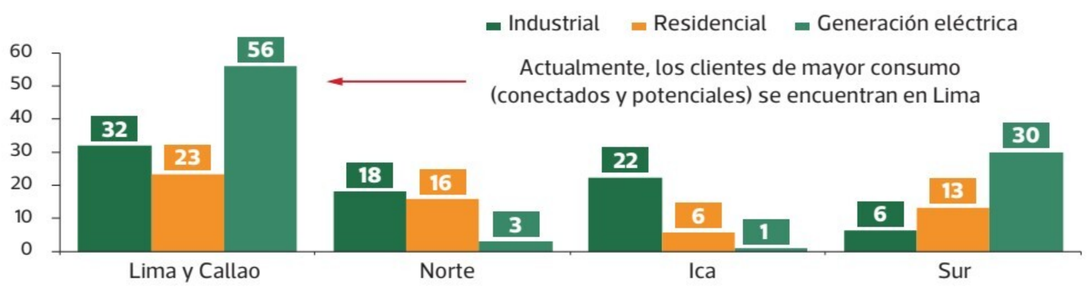
(millones de US$)



FUENTE: Perupetro.

Distribución de usuarios conectados y potenciales de gas natural según zona, 2025

(% de los usuarios conectados y potenciales de cada segmento)



Nota: Industrial: consumo eléctrico promedio de usuarios libres no mineros (MWh). Residencial: población urbana (habitantes). Generación eléctrica: capacidad instalada a gas natural o convertible (MW).

FUENTE: COES, INEI. Elaboración IPE.

Reducir la discrecionalidad municipal, fortalecer las capacidades del Indecopi para eliminar las barreras burocráticas y avanzar en la elaboración de catastros resulta clave para acelerar la expansión de las redes.

Seguridad energética

Asegurar el suministro futuro es indispensable para sostener una mayor expansión del servicio. En la última década, la inversión en exploración alcanzó apenas US$ 281 millones, 18 veces menos que lo registrado en la década previa. En este contexto, las reservas probadas de gas acumulan nueve años consecutivos de caída y, al ritmo actual de producción y sin nuevos proyectos, tendrán una disponibilidad aproximada de 14 años.

Esto no implica que el recurso se esté agotando: el lote 58 cuenta con recursos técnicamente viables que podrían ampliar ese horizonte hasta 22 años. Sin embargo, su desarrollo requiere demanda, reglas claras, contratos e infraestructura que hagan viables las inversiones. Por ello, resulta importante acelerar las alternativas que permitan masificar su uso, como ha anunciado recientemente el Poder Ejecutivo.

El gas natural también cumple un papel crucial en la matriz eléctrica: representó el 35% de la generación nacional en el 2025. Además, ha permitido mantener bajos los costos de generación frente al diésel, su sustituto inmediato, cuyo costo variable promedio de generación es nueve veces superior. Este rol cobra mayor relevancia ante la variabilidad climática.

Durante El Niño costero 2023, el estrés hídrico obligó a utilizar más diésel y, como resultado, el precio spot de la energía más que se cuadruplicó. Este año, El Niño costero ya empieza a generar presiones: en julio, la generación hidroeléctrica cayó 5% y la eólica 12%, mientras el precio spot más que se triplicó. En este contexto, el gas natural puede ofrecer un respaldo flexible y de menor costo que el diésel, especialmente si se concreta su llegada al Nodo Energético del Sur.

Más info en gestion.pe

SEGÚN CIFRAS DEL MINEM A JUNIO

Recaudación minera crece 80% y mantendría tendencia

Con el resultado de junio pasado, en términos acumulados, la recaudación fiscal generada por la minería totalizó S/ 22,787.4 millones en los primeros seis meses.

ELÍAS GARCÍA
elias.garcia@diariogestion.com.pe

El crecimiento sostenido en los precios del cobre y el oro registrados el último año se reflejó en incrementos récord en la recaudación proveniente de la actividad minera, a pesar de que la producción de esos metales sigue estancada.

Según cifras del Ministerio de Energía y Minas (Minem), en junio último la recaudación fiscal (ingresos tributarios y no tributarios) de la minería alcanzó los S/ 3,615.8 millones, una disparada de 152.7% respecto a similar mes del año pasado (S/ 1,430.9 millones).

Este resultado estuvo impulsado por el aumento de los ingresos tributarios de la minería metálica (S/ 3,023.7 millones). En cuanto a los ingresos no tributarios, en junio, las Nuevas Regalías Mineras sumaron S/ 435.3 millones, mientras que las Regalías Mineras alcanzaron S/ 14.6 millones.

Crecimiento acumulado

Con el resultado de junio, en términos acumulados, la recaudación fiscal generada por la minería totalizó S/ 22,787.4 millones en los primeros seis meses, lo que significó un crecimiento de 80.1% respecto al mismo periodo del 2025 (S/ 12,652.3 millones). Según los analistas consultados, no se espera, en los siguientes meses un freno. Por el contrario, los altos precios aún "compensarían" la menor producción.

AFP

Ingresos. El resultado estuvo impulsado por el aumento de los ingresos tributarios de la minería metálica (S/ 3,023.7 millones).

OTROSÍ DIGO

Cobre se mantiene por encima de US$ 6

Agosto. En el caso del cobre, el precio se ubica en US$ 6.51 por libra en lo que va de agosto (al día 19), muy por encima del promedio mensual registrado este año, hasta ahora, y bastante lejos del 2024 (US$ 4.15) y 2025 (US$ 4.51).

El oro no se queda atrás: en agosto, al día 19, el precio se ubicó en US$ 4,301 por onza troy. Aunque empezó a perder velocidad en los meses previos, este mes empezó a retomar su dinamismo. Se mantiene por encima de los promedios del 2024 (US$ 2,388) y 2025 (US$ 3,442).

Para entender la magnitud de este resultado, vale la pena compararlo con años anteriores. Este monto equivale al 87.6% de toda la recaudación récord a la minería del 2025 (S/ 26,01 millones) y significa que, en solo seis meses, el aporte de esa industria extractiva superó lo recibido por el Estado en todo el 2023 y el 2024.

Al analizar la composición de la recaudación acumulada, se observa un predominio de los ingresos tributarios de la minería metálica, los cuales alcanzaron S/ 19,435.4 millones, un crecimiento de 80.5% respecto al primer semestre del 2025.

En segundo lugar, las Nuevas Regalías Mineras aportaron S/ 2,131.9 millones (111.1%), seguidas por los ingresos tributarios de la minería no metálica con S/ 962.0 millones (23.7%).

Por su parte, el Gravamen Especial a la Minería y las Regalías Mineras contribuyeron con S/ 172.8 millones (216.5%) y S/ 85.3 millones (110.6%), respectivamente.

Transferencias récord

Otro indicador que se siente "más cercano" es de las transferencias económicas generadas por la minería. Esta vez muestran un desempeño sin precedentes, impulsadas por la distribución del Canon Minero, las Regalías Mineras y el Derecho de Vigencia y Penalidad.

En conjunto, estos mecanismos permitieron transferencias a los gobiernos regionales y municipales ubicados en zonas mineras, por S/ 13,095 millones, con data consultada al 05 de agosto último, siendo el mayor monto de transferencias registrado en la serie histórica, según destacó el ministerio.

Resultado de altos precios

De acuerdo con Marcial García Schreck, socio de impuestos de EY Perú, el incremento de la recaudación minera a una tasa de 80% en la primera mitad del año es básicamente resultado del incremento de precios de los metales, mas no de la producción minera.

De enero a julio la producción de cobre, con 1.4 millones de toneladas, creció apenas 1.9%, mientras que la de oro, con 49.9 millones de gramos finos, se contrajo 5.9%. Aunque no es el único metal que cae. La producción también retrocedió en zinc (643,913 toneladas métricas finas, -10.2%); plata (1.7 millones kilogramos finos, -2.9%); y molibdeno (18,777 toneladas métricas finas, -4.5%).

Miguel Alzamora, economista senior del IPE, destacó que la recaudación a la minería haya crecido 80% a junio, cuando en el resto de los sectores, su aporte en ese periodo creció menos, entre 7% a 8%. Proyectó que al cierre de este 2026 podría ser aún mayor o cuanto menos superar los S/ 40,000 millones, logrando otro récord, y mantendría esa tendencia en el 2027.

Más info en gestion.pe

PROYECTO DE LEY

ISTOCK

Plazos. Actualmente, la licencia por paternidad es de 10 días.

Buscan que licencia por paternidad suba a 20 días

Un nuevo proyecto de ley presentado en el Congreso de la República busca duplicar la licencia por paternidad de 10 a 20 días calendario para los trabajadores del sector público y privado.

La iniciativa, presentada por la diputada Rosangella Barbarán, de Fuerza Popular, también propone que el costo de este beneficio sea asumido por EsSalud o las EPS, en lugar de recaer sobre el empleador.

La propuesta vuelve a poner sobre la mesa una discusión que había avanzado en el periodo parlamentario anterior, pero que no terminó incorporándose a la legislación.

¿Qué plantea el proyecto?

El Proyecto de Ley propone modificar la Ley N.° 29409 para duplicar la licencia ordinaria por paternidad. Así, en los casos de parto natural o cesárea, el periodo pasaría de los actuales 10 a 20 días calendario consecutivos.

También se ampliarían los supuestos especiales: serían 30 días por nacimientos prematuros o partos múltiples y 35 días cuando el recién nacido presente una enfermedad congénita terminal o discapacidad severa, así como cuando existan complicaciones graves en la salud de la madre.

EN CORTO

Reglamento. Otro punto sensible es que el proyecto establece que la falta de reglamentación no impedirá su aplicación. Diego Palacios, socio de Damma Legal Advisors, advierte que los trabajadores podrían exigir inmediatamente, si se vuelve ley, los nuevos periodos de licencia pese a que EsSalud todavía no tendría un procedimiento para reconocer y pagar el subsidio.

La otra modificación central está en quién financia este beneficio. La propuesta incorpora un artículo 5 a la Ley N.° 29409 para disponer que EsSalud o la EPS donde se encuentre afiliado el padre trabajador asuma el costo de los días de licencia por paternidad. Actualmente, al tratarse de una licencia con goce de haber, este costo recae sobre el empleador.

Finalmente, el proyecto busca ampliar el alcance del derecho al eliminar la referencia a que el nacimiento corresponda a la "cónyuge o conviviente" del trabajador. De esta manera, la licencia se vincularía directamente con la condición de padre y con la asistencia al recién nacido, independientemente de la relación que mantenga con la madre.

TAMBIÉN SE CONSIDERÓ A LA ACUICULTURA

Se declara en emergencia a la pesca por golpe de El Niño

Thorne & Associates calculó que los tres sectores expuestos al deterioro de El Niño le restarían 0.78 puntos al crecimiento del segundo semestre de este año, donde la "contribución" de pesca sería negativa (-0.10 puntos).

GEC

Caída. En junio, el sector pesca se contrajo 51.94%, según el INEI.

La pesca está enfrentando un duro reto por El Niño costero. En junio, el sector se contrajo 51.94%, con lo que acumuló en el primer semestre un retroceso de 33.15%, según data del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI). En este contexto, y en medio de proyecciones poco favorables para la actividad, tal como adelantó **Gestión** (20.08.2026), el Ministerio de la Producción (Produce) declaró en emergencia a la pesca y acuicultura por un periodo de 120 días calendario.

Con ello, se permitirá al Estado desplegar medidas excepcionales, inmediatas y temporales para enfrentar los efectos que viene generando el fenómeno de El Niño costero sobre la actividad pesquera, acuícola y toda su cadena productiva. Cabe recordar que el Enfen mantiene la Alerta de El Niño costero y prevé la continuidad del evento durante el periodo 2026-2027, con una magnitud que podría ubicarse entre fuerte y extraordinaria.

"[...] No es solo una decisión normativa, sino una herramienta para actuar con rapidez, proteger el empleo, los ingresos y la continuidad de las actividades productivas", afirmó el ministro de la Producción, Juan Carlos Requejo.

Thorne & Associates calculó que los tres sectores expuestos al deterioro de El Niño le restarían 0.78 puntos al crecimiento del segundo semestre de este año, donde la "contribución" de pesca sería de -0.10 puntos. Así, en total, la proyección de la consultora es que la economía nacional crezca 3.4% este año, sostenido específicamente por la demanda interna y los sectores no primarios, porque los primarios, donde está pesca, tendrían un aporte negativo de 0.8 puntos.

Para aterrizar las cifras, las recientes proyecciones de Macroconsult, compartidas con **Gestión**, muestran que la pesca caería 31.5% este año **(ver página 4-5)**.

Líneas de acción

El plan del Produce contempla seis líneas de acción orientadas a responder a los efectos de El Niño costero, proteger la continuidad de las actividades productivas y contribuir a la recuperación económica de los pescadores, acuicultores y demás actores vinculados a la cadena.

En concreto, se buscará: más investigación científica para tomar mejores decisiones; aprovechamiento sostenible de los recursos de oportunidad; facilidades para mantener en funcionamiento la cadena de procesamiento; facilidades para el pago de multas; impulso a la comercialización de los productos hidrobiológicos; y facilidades para acceder a financiamiento.

Por ejemplo, sobre la cadena de procesamiento, la cartera explicó que se permitirá que las plantas puedan adecuarse temporalmente a los cambios en la disponibilidad de las especies y, cuando las condiciones lo permitan, procesar otros recursos cuya presencia se incremente como consecuencia de los cambios generados por el fenómeno de El Niño.

"El Produce y sus entidades adscritas contarán con un marco de acción para priorizar y ejecutar las medidas necesarias. El Plan de Emergencia será aprobado por Produce en un plazo de 15 días hábiles y establecerá las acciones específicas para su implementación", refiere el ministerio.

Más info en gestion.pe

EN CORTO

Recursos de oportunidad. Produce explicó que se podrán establecer medidas temporales que permitan a los pescadores aprovechar sosteniblemente los recursos de oportunidad (que aparecen con el cambio de condiciones oceanográficas). Estas acciones podrán incluir pescas exploratorias, prospecciones y la adecuación de medidas relacionadas con temporadas de pesca, límites de captura u otras disposiciones necesarias para responder a las nuevas condiciones.

PERISCOPIO

SU MEJOR RESULTADO

Inversión privada crece 17.6%

◆ La inversión privada creció 17.6% en el segundo trimestre. Si se suprime el efecto rebote del 2021 (tras el golpe de la pandemia), este es el mejor resultado desde el 2010, según data del BCR. Esto se explicó por la expansión de la inversión no residencial, sostenida por la aceleración del rubro no minero y el buen desempeño de la inversión minera.

GEC

CIFRA PRELIMINAR

Déficit fiscal se ubica en 1% del PBI

◆ En julio, el déficit fiscal se ubicó en 1% del Producto Bruto Interno (PBI) (últimos 12 meses), según data preliminar del BCR. Este es su mejor resultado desde junio del 2022 (1%). Además, se encontró por debajo del "techo" máximo para este 2026: 1.8% del PBI, según las reglas fiscales. Hay que recordar que el MEF se alista para ajustar dichas reglas fiscales.

EN EL TC

Audiencia contra DU de Petroperú

◆ Mañana, en audiencia pública, el TC pondrá sobre la mesa las demandas del defensor del pueblo, José Gutierrez, y el alcalde provincial de Talara, Juan Zarate, contra el Decreto de Urgencia N° 010-2025, que establece medidas extraordinarias para la reorganización patrimonial de Petroperú. Este DU es el que le dio poder a ProInversión en la reorganización.

PARA OBRAS POR EL NIÑO, CONTRA INSEGURIDAD Y OTROS

Se propone mecanismo de OxI "exprés" para reducir plazos

El Gobierno dará un giro a su mecanismo de Obras por Impuestos (OxI). Se propone, temporalmente, OxI "exprés", una iniciativa de carácter excepcional que permitirá acortar en aproximadamente un mes los plazos actuales para la adjudicación de las obras.

Este mecanismo, impulsado a través de ProInversión, permitirá, aseguró la Presidencia del Consejo de Ministros (PCM), incidir en cuatro líneas de acción: el fenómeno de El Niño, la seguridad ciudadana, la culminación de los saldos de obra y la prevención frente a desastres naturales.

La propuesta se presentó ante servidores públicos de los 18 ministerios, responsables de las labores de planeamiento, presupuesto e inversión, durante una reunión de trabajo en la PCM.

Allí se acordó que, en la siguiente sesión, los sectores entregarán la lista de los proyectos seleccionados. De esa relación, los gobiernos regionales decidirán qué obras se podrían ejecutar bajo este mecanismo.

El OxI exprés también garantiza que la Contraloría cumpla con su rol fiscalizador. Para ello, la entidad podrá examinar toda la lista de proyectos priorizados para aplicar control concurrente o las modalidades de revisión que decida, al mismo tiempo que se reducen los plazos en la fase de actos previos.

Para asegurar el éxito de este mecanismo, las entidades públicas que decidan aplicarlo deberán establecer un equipo especializado de contacto único.

MTC

Mecanismo. Será de carácter temporal.

BAJO LA LUPA

MERCEDES ARAOZ
Profesora investigadora de la Universidad del Pacífico

Factoring: el reto urgente de la segunda década

El mercado continúa concentrado en Lima y Callao y depende en gran medida de facturas cuyos pagadores son grandes empresas.

GEC

Una factura contra el Estado solo será atractiva para los financiadores si existe certeza sobre su reconocimiento y fecha de pago.

Una factura representa una venta realizada, pero no necesariamente dinero disponible. Entre entregar un producto y recibir el pago pueden transcurrir 30, 60 o 90 días. Para una gran empresa, esa espera puede ser manejable; para una mype puede significar no pagar salarios, postergar la compra de insumos, incumplir obligaciones o perder una nueva oportunidad de negocio. La falta de liquidez no es un problema menor: puede determinar la supervivencia de una empresa.

El *factoring* ofrece una respuesta concreta e inmediata. Permite que una empresa transfiera su factura por cobrar a una entidad de financiamiento y obtenga liquidez sin esperar el vencimiento, a cambio de un descuento. A diferencia de un crédito tradicional, la evaluación se concentra principalmente en la calidad del pagador. Así, una pequeña empresa que no cuenta con garantías suficientes ni con un extenso historial crediticio puede financiarse gracias a la solidez de su cliente.

Esta semana celebramos desde Cavali los diez años de Factrack, la plataforma que registra las facturas negociables y les proporciona seguridad, trazabilidad y mérito ejecutivo. Su interconexión con la Sunat permite verificar la validez de las facturas, reducir el riesgo de duplicidad y facilitar su negociación. Una innovación regulatoria, respaldada por infraestructura tecnológica y participación privada, se convirtió en una herramienta efectiva de inclusión financiera. Ahora debemos llevarla a una escala mucho mayor.

Las cifras demuestran que el *factoring* ya dejó de ser una alternativa marginal. El mercado pasó de movilizar S/ 629 millones en el 2016 a más de S/ 52 mil millones en el 2025, mediante más de dos millones de facturas. Sólo durante el 2025, más de 30 mil empresas proveedoras utilizaron este mecanismo y más de 10 mil lo hicieron por primera vez. Al primer semestre de este 2026 se habían registrado operaciones por S/ 27.280 millones. Además, muchas facturas negociadas son por montos menores de S/ 10,000. Esto confirma que el *factoring* puede atender a empresas pequeñas y que su potencial está lejos de haberse agotado. Su aporte trasciende el financiamiento. El *factoring* reduce la dependencia del crédito bancario convencional, fortalece el capital de trabajo y permite planificar pagos, compras y producción. También promueve la formalización: exige facturas electrónicas, deja trazabilidad y genera información sobre el comportamiento de proveedores y pagadores. Esa información, utilizada responsablemente, puede mejorar la evaluación del riesgo, aumentar la competencia y reducir los costos financieros.

> **"La inclusión financiera no puede medirse solo por el crecimiento del monto negociado; debe medirse por cuántas empresas nuevas acceden a liquidez, en cuántos territorios y a qué costo".**

Sin embargo, la primera década también expone una deuda pendiente. El mercado continúa concentrado en Lima y Callao y depende en gran medida de facturas cuyos pagadores son grandes empresas. No podemos considerar consolidado un sistema que todavía no llega con suficiente fuerza a las mype ni a las regiones. La inclusión financiera no puede medirse solo por el crecimiento del monto negociado; debe medirse por cuántas empresas nuevas acceden a liquidez, en cuántos territorios y a qué costo. Para cerrar esa brecha se necesita actuar con urgencia. Debemos mejorar la información disponible, ampliar la educación financiera, incorporar más entidades participantes y diversificar las fuentes de fondeo. El nuevo sistema de *scoring* de facturas desarrollado por Cavali, sobre una base que supera los 74 mil adquirentes, puede ser decisivo para evaluar el riesgo con mayor precisión y no únicamente por el tamaño o la reputación del pagador.

El Estado debe asumir un papel central. No basta con que regule, promueva o anuncie el *factoring*: debe incorporarse plenamente como comprador y pagador. Las compras públicas superan los S/ 70 mil millones anuales, pero las facturas vinculadas al Estado todavía representan una fracción muy pequeña del mercado. El Estado tiene la capacidad de convertirse en la principal ancla de confianza y liquidez para miles de mype que abastecen a ministerios, municipios, gobiernos regionales y otras entidades públicas.

Cada día de retraso en la conformidad o el pago de una factura pública tiene un costo directo para un proveedor pequeño. Obliga a buscar financiamiento más caro, reduce su capacidad de contratar personal, limita sus compras y puede expulsarlo del mercado. Por eso, incorporar al Estado al *factoring* no es un asunto técnico ni una medida secundaria: es una política urgente de desarrollo productivo y de protección de la cadena de proveedores. Para lograrlo, se deben integrar adecuadamente los sistemas de contratación, conformidad y pago con el SIAF, el Banco de la Nación y el registro de facturas negociables. La conformidad debe ser oportuna, trazable y predecible.

Una factura contra el Estado solo será atractiva para los financiadores si existe certeza sobre su reconocimiento y fecha de pago. La disciplina estatal reduciría el costo financiero de sus proveedores, fortalecería la competencia y mejoraría la calidad de las compras públicas. La prioridad debe ser que una MYPE de cualquier región pueda venderle al Estado, registrar su factura y obtener liquidez en condiciones competitivas sin depender de contactos, garantías imposibles o trámites interminables. Para ello también se requiere fortalecer las capacidades de los gobiernos regionales y locales, estandarizar procesos y establecer indicadores públicos de cumplimiento.

El último miércoles, representantes del sector público y privado suscribimos "La Ruta del Factoring", una declaración con diez compromisos para profundizar este mercado. La agenda incluye ampliar su presencia regional y entre las mype, fortalecer la seguridad jurídica, mejorar la interoperabilidad de la información, acelerar la transformación digital, diversificar el fondeo e integrar efectivamente las facturas de las compras públicas. El compromiso será valioso solo si se traduce en decisiones concretas, responsables identificados, plazos definidos e indicadores verificables. La primera década convirtió una factura pendiente en una fuente de liquidez. La segunda debe convertir el *factoring* en una infraestructura nacional de inclusión financiera, formalización y crecimiento productivo.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

MUNDO CORPORATIVO

El miércoles 12 de agosto, el Banco de Ideas Credicorp presentó junto con la Universidad del Pacífico la investigación "¿Cómo transformar la filantropía en el Perú?". Durante el evento, se abordó cómo es que la filantropía puede convertirse en una herramienta de transformación social, capaz de generar impacto sostenible cuando se piensa con visión de largo plazo, se gestiona con evidencia y se articula con otros actores.

Credicorp impulsa la conversación sobre el presente y futuro de la filantropía en el Perú

Luis Romero, presidente del directorio de Credicorp y BCP, presentó el libro con Vicente León, autor del libro y vicedecano de la Facultad de Economía y Finanzas de la Universidad del Pacífico, y Enrique Pasquel, gerente de Asuntos Corporativos de Credicorp y BCP.

Luis Romero, presidente del directorio de Credicorp y BCP, destacó el rol del sector privado en identificar brechas persistentes, impulsar iniciativas de largo plazo y promover alianzas que amplíen el impacto filantrópico.

Manuel Salazar, director del Comité de Inversiones de Sigma SAFI, Antonio Risso, managing director de Wealth Management de Credicorp Capital y Alejandro Pérez-Reyes, CFO de Credicorp.

Ana Jara, presidenta de la asociación de AFP del Perú, Luis Miguel Castilla, presidente de Hágase Instituto y Ana María Choquehuanca, directora de SEAL.

Alba San Martín, directora de Cisco, junto con Francesco Piaggio, gerente de Banca Empresarial del Banco de Crédito del Perú.

Contacto comercial: wendy.amanzo@comercio.com.pe

FINANZAS

SEGÚN CIFRAS DEL BANCO CENTRA DE RESERVA

Ingresan capitales de corto plazo al país luego de dos años

En el segundo trimestre entraron al Perú US$ 563 millones, tras salidas de recursos del sector privado al extranjero desde abril del 2024. Fondos corresponden a connacionales y foráneos, ante mayor interés por invertir en un contexto de menor turbulencia política y alza de precios de metales.

OMAR MANRIQUE P.
omar.manrique@diariogestion.com.pe

ISTOCK

Flujos. Ingreso de capitales al Perú sería más notorio desde el tercer trimestre.

Algunas cuentas del país, hasta hace poco rezagadas, comienzan a tornarse de azul en un escenario en que los gestores de inversiones perciben un ánimo distinto en las familias con excedentes y empresas.

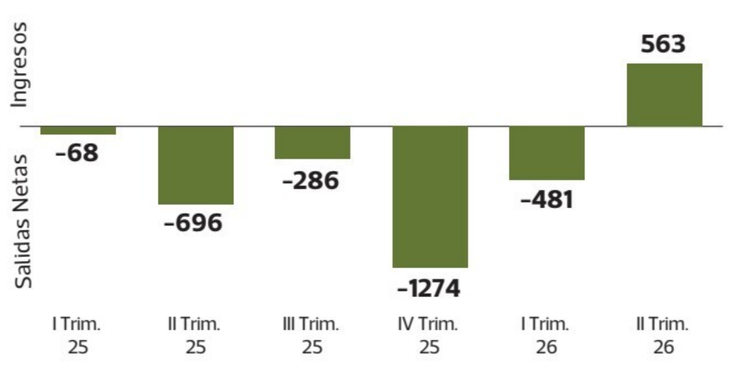
Entre los años 2021 y 2023, los capitales de corto plazo salieron del país en una magnitud inédita en la historia. En ese lapso, un entorno político y económico complejo marcado por el Gobierno de Pedro Castillo provocó la fuga de capitales de unos US$ 22,500 millones. En el 2024 y 2025, las salidas, aunque más moderadas, prevalecieron.

En el segundo trimestre del presente año, no obstante, las cifras cambiaron y US$ 563 millones entraron al país, ingreso neto de capitales de corto plazo que no se observaba en poco más de dos años (desde el primer trimestre del 2024, cuando el país recibió US$ 193 millones).

Pese a que en ese trimestre se desarrolló el proceso electoral, los analistas distinguen dos etapas. La primera, entre mediados de abril e inicios de junio, cuando la probabilidad del candidato Roberto Sánchez, de Juntos por el Perú, aumentó; y una segunda, justo después del balotaje, en la que casas de bolsa e inversionistas proyectaban el triunfo de la postulante de Fuerza Popular, Keiko Fujimori, ratificado posteriormente.

Flujos de capitales de corto plazo hacia el país

(en millones de US$)



FUENTE: BCRP

LA CIFRA

45%

De bonos soberanos peruanos estaba en manos de extranjeros a junio último.

Inversiones

Tales previsiones y el inicio del nuevo Gobierno, de línea más pro mercado, mejoraron las expectativas de los inversionistas, así como también se observó en encuestas empresariales como las realizadas por el BCR, afirmó a Gestión Rolando Luna Victoria, gerente de inversiones de fondos mutuos de Faro Capital.

"Se ve en los clientes mayor optimismo en el país que se traduce en mayores inversiones. Hay un efecto riqueza, reducción de incertidumbre política y optimismo de empresarios que tienen más ganas de invertir luego de que en años anteriores algunos pospusieron planes y proyectos", comentó.

Carlos Rojas, director gerente de Andino Asset Management, sostuvo que el presente del mercado local difiere de lo verificado entre el 2023 y 2025, cuando las empresas, en particular las mineras, repartieron muchos dividendos con los precios altos de metales que ya por entonces se registraban, recursos que se dejaban de invertir por temores económicos y a la gestión de los gobiernos.

"Eso no se da ahora. Con los precios elevados de los metales se empezaron a reactivar proyectos. Esperaban un cambio hacia un nuevo Gobierno, como el actual, para invertir. Por eso, parte de las empresas han decidido no repartir a los accionistas dividendos", manifestó al poner de relieve la mejora de las expectativas de los agentes económicos cuya percepción sobre el entorno político es más favorable.

Ganancia adicional

Así, Rojas sostuvo que la economía crece a un ritmo no visto desde el 2019, impulsada por la minería pero también por los sectores relacionados con la demanda interna, ante el repunte de la inversión privada y el consumo.

En cuanto a la procedencia de los capitales que ingresaron en el trimestre previo, consideró que en mayor parte corresponde a peruanos y el resto a extranjeros que "están entrando no tanto por el Perú, sino por la mejora de la región tras las elecciones que han dejado a la mayoría de países con gobiernos (de derecha)".

Luna Victoria concuerda con que son los propios connacionales los que, en un marco más propicio, comienzan a traer de vuelta su capital que llevaron al extranjero, flujos de recursos que apuntalan a la Bolsa de Lima y a otras actividades.

Con los metales al alza y menor volatilidad política, sube notoriamente la recaudación del impuesto a la renta de tercera categoría y "hay más movimiento de empleo, más contratos", refirió.

Un dólar a la baja también favorece el ingreso de capital foráneo, ya que este se invierte en soles pero luego retorna al exterior con una ganancia adicional por el tipo de cambio, dijo.

PERSPECTIVAS

Riesgos para la entrada de capitales

El presente ciclo alcista de los precios de los metales hace evocar a Rolando Luna Victoria el que empezó en el 2004 y apuntaló al segundo gobierno de Alan García, del 2006 al 2011. "Es la buena suerte que se presenta y que también puede tener el actual Gobierno", señala.

Considera que en el tercer trimestre habrá un mayor ingreso de capitales de corto plazo, si continúan las condiciones económicas y políticas.

Sin embargo, no descarta tropiezos en esa senda como los que podrían surgir de la nueva dinámica entre Senado y Cámara de Diputados, que trabarían las políticas del Gobierno y, en el plano externo, complicaciones fiscales en países como EE.UU., que elevarían las tasas de interés y ocasionarían distorsiones.

Más info en gestion.pe

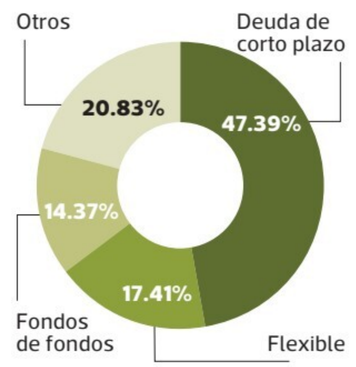
EN LO QUE VA DEL AÑO, SEGÚN DATOS DE LA SMV

Fondos mutuos que “apuestan” a otros fondos captan mayor parte de inversionistas

De los 36,600 partícipes que ingresaron al mercado este año, 9,700 optaron por fondos que invierten en fondos mutuos internacionales. Este tipo de alternativas ganan mayor atractivo en un contexto de tasas de interés bajas en los bancos.

ZULEMA RAMIREZ HUANCAYO
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe

Partícipes por tipo de fondos mutuos
(%)



FUENTE: SMV

JULIO REAÑO

Demanda. Menores de 45 años y estratos de alto patrimonio buscan fondos mutuos de acciones.

Los fondos mutuos ganan atractivo entre los inversionistas en un escenario de menores tasas de interés en el sistema bancario y un buen desempeño de la renta variable (acciones) local e internacional.

Entre enero y julio, ese mercado recibió a 36,600 partícipes. Los fondos de fondos (que adquieren participación en fondos mutuos internacionales) incorporaron a más de 9,700 inversionistas, seguidos por los fondos flexibles que permitieron el ingreso de 8,400 nuevos partícipes, según datos de la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

“El clima de tasas de interés en el mercado bancario, que cada vez es más bajo, está en línea con la evolución de la tasa referencial local (del BCR). Esto disminuye el atractivo de los depósitos”, sostuvo Paul Rebolledo, CEO de Tandem Finance.

Los fondos mutuos también se benefician del desempeño de la renta variable. El ejecutivo destacó el avance de las acciones locales e internacionales ante el rally de los precios de los metales y una coyuntura financiera global relativamente favorable pese a la volatilidad geopolítica.

Acciones internacionales

“En lo que va del año, el índice S&P 500 ha rentado más de 12% y en los últimos 12 meses más de 19%. Sigue siendo atractivo invertir en mercados internacionales y emergentes, que han llevado la delantera en materia de rentabilidad”, indicó.

En este contexto, resaltó un mayor interés por fondos mutuos que invierten en acciones internacionales, particularmente en mercados emergentes y desarrollados. Entre estos productos se encuentran fondos de fondos vinculados a Asia y otros mercados, que este año registran retornos de doble dígito.

Fernando Osorio, secretario general de la Asociación de Administradoras de Fondos del Perú (FMP), explicó que con estos vehículos una persona puede distribuir su cartera entre distintas alternativas de inversión sin asumir directamente la tarea de identificar y seleccionar cada fondo.

Perfil

Rebolledo detalló que entre los nuevos inversionistas se encuentran profesionales jóvenes, principalmente menores de 45 años, con ingresos y un horizonte de inversión suficientemente amplio para tolerar las fluctuaciones del mercado.

Además, mencionó a personas de alto patrimonio que buscan una mayor apreciación de su capital en el largo plazo. Dichos perfiles apuntan a fondos conformados por acciones cuyos retornos a la fecha son de hasta 30%, resaltó.

En contraste, los fondos de renta fija continúan con la captación de inversionistas más conservadores, con menor tolerancia a las variaciones del valor cuota, comentó Osorio. Sin embargo, sus rendimientos son más moderados, añadió.

“En lo que va del año, las rentabilidades (de los fondos de renta fija) van en promedio en 2% en dólares y entre 2% y 3% en soles. Los fondos de mediano plazo también rinden entre 1.8% y 3%”, detalló Rebolledo.

Más info en gestion.pe

POR FLUCTUACIONES DE TASAS

Cautela en inversiones en bonos en próximos meses

En los próximos meses la renta variable (acciones) mantendría ventaja sobre la renta fija (bonos), estimó Paul Rebolledo de Tandem Finance. Advirtió que un repunte de las tasas de interés, a raíz de mayores presiones inflacionarias, podría generar cautela en las inversiones en bonos pues una subida de tasas reduce su valorización. Sin embargo, los fondos mutuos mantendrán atractivo gracias a la diversidad de alternativas que ofrecen frente a productos tradicionales de ahorro, sostuvo.

“En una coyuntura de tasas relativamente estables y progresivamente decrecientes, los fondos mutuos pueden ser apetecibles para los inversionistas, principalmente por tratar de obtener una mayor rentabilidad frente al depósito a plazo”, concluyó.

PLATAFORMA DE PAGOS DEL BCR

Se requerirán estándares mínimos en aplicaciones que operen en TAPP

María Francis, representante de NPCI International Payments Limited, la rama internacional de la Corporación Nacional de Pagos de la India (NPCI), resaltó que esa entidad colabora con el Banco Central de Reserva (BCR) para apoyar el desarrollo de TAPP.

La plataforma de Transferencias Automáticas de Pagos Peruanos (TAPP), inspirada en UPI, empezará un programa piloto controlado en diciembre, de acuerdo con un cronograma trazado por el instituto emisor desde el año pasado. La Interfaz Unificada de Pagos (UPI) es el mayor sistema de pagos de la India.

Francis resaltó que el éxito de cualquier plataforma de pagos no depende únicamente de la tecnología, sino de la confianza de los usuarios, la colaboración entre los actores y la creación de conciencia para prevenir fraudes. “La tecnología no es el problema, es parte de la solución. Lo complejo es orquestar a los actores y construir confianza”, señaló.

Refirió que, en los primeros años de UPI, los fraudes se originaban principalmente en la ingeniería social y no en fallas técnicas, por lo que insistió en hacer campañas de comunicación permanentes y de tener un comité especializado en riesgo y fraude.

ISTOCK

Plataforma. Piloto empezará a fin de año.

Otro punto central que mencionó es la necesidad de establecer estándares mínimos en las aplicaciones que operen sobre la plataforma TAPP. “Aunque cada fintech puede innovar en su interfaz, es fundamental uniformizar en aspectos críticos como la ubicación del código QR, las opciones de reclamo y los mecanismos de atención al cliente. Cumplir estándares no es negociable”, recalcó.

BOLSA DE VALORES

Movimiento de acciones al contado en Rueda de Bolsa al: Viernes, 21 de agosto del 2026

		COTIZACIÓN											1/	2/	3/	4/	Rentabilidad de la acción 5/			
		Anterior (S/.)	Máxima (S/.)	Mínima (S/.)	Cierre (S/.)	Variación resp. al cierre ant.(%)	Montos negociados (mlls. S/.)	(%) de partic.	Número acciones negociadas	Número de operaciones	Frecuencia de negociac.	Capitalización bursátil (mlls. US$)	Dividendos Yield (%)	PER (veces)	Precio/ valor cont.	Utilidad neta consolidados (mlls. US$)	Última semana	En el mes	En el trim.	En el año
BANCOS Y FINANCIERAS																				
▼ Banco Continental	C1	2.233	2.240	2.220	2.23	-0.13	0.29	0.49	129927	52.0	100.00	6411.86	-	8.34	1.49	741.09	-0.80	1.36	14.95	23.89
▲ Banco de Crédito	C1	7.130	7.230	7.150	7.19	0.83	0.09	0.16	12894	56.0	100.00	27790.27	-	13.55	3.96	1978.34	0.55	-0.14	9.66	27.69
DIVERSAS																				
▲ Ferreycorp	C1	4.345	4.360	4.335	4.36	0.32	0.40	0.67	91471	86.0	100.00	1228.81	4.85	10.56	1.43	112.18	-0.02	2.04	4.11	14.81
▼ Aenza (Antes GYM)	C1	0.420	0.420	0.400	0.41	-2.86	0.11	0.19	277815	17.0	72.78	217.21	-	-	0.87	-69.87	-0.49	-7.27	-2.86	21.79
▼ Inv. Portuarias Chancay	BC1	0.135	0.135	0.132	0.13	-2.22	0.06	0.09	418267	27.0	96.84	-	-	-	-	-	-	1.54	-4.35	-8.33
▲ BBVA Sociedad Titulizadora	-	7.099	7.110	7.100	7.11	0.10	0.03	0.04	3569	20.0	88.61	-	17.39	-	-	0.55	0.42	3.00	4.35	10.40
AGRARIAS																				
▲ Agroindustrial Pomalca	C1	0.340	0.370	0.360	0.37	8.82	0.02	0.03	55806	10.0	47.47	34.74	-	-	0.18	-2.84	5.71	8.82	40.68	64.44
▼ Casa Grande	C1	8.900	8.960	8.710	8.72	-2.08	0.13	0.22	14734	11.0	71.52	218.74	-	-	0.77	-11.39	-3.91	-3.21	-9.22	-12.85
INDUSTRIALES COMUNES																				
▲ Alicorp	C1	12.960	13.000	12.960	12.99	0.23	0.11	0.18	8343	38.0	98.10	3303.82	-	25.80	9.49	123.66	-0.31	1.48	7.36	21.40
■ Austral Group	C1	1.500	1.500	1.500	1.50	0.00	0.02	0.03	10000	1.0	21.52	115.76	12.00	6.57	0.68	19.99	-	-11.76	-6.25	-8.54
▲ Unacem Corp	C1	2.140	2.200	2.150	2.17	1.45	0.36	0.61	166679	28.0	94.30	1035.04	2.12	7.72	0.58	-	0.51	9.42	10.69	25.61
▼ Cementos Pacasmayo	C1	8.100	8.100	8.000	8.00	-1.23	0.15	0.25	18699	23.0	96.84	1005.37	5.13	18.61	2.68	-	-2.44	-	-0.62	13.48
▲ Siderúrgica del Perú	C1	2.850	2.890	2.885	2.89	1.23	0.06	0.11	21669	17.0	87.97	601.76	-	12.99	2.27	44.69	5.29	6.85	17.76	31.14
MINERAS COMUNES																				
▲ Minas Buenaventura	C1	107.000	117.000	117.000	117.00	9.35	0.02	0.03	166	2.0	18.99	8854.79	0.42	11.32	2.18	348.38	-	9.35	-	30.00
■ Nexa Resources Atacocha	BC1	0.352	0.352	0.352	0.35	0.00	0.03	0.05	77230	15.0	93.67	97.14	-	7.74	1.38	12.56	-2.22	0.57	0.86	101.14
▲ Nexa Resources Perú	C1	4.300	4.350	4.300	4.30	0.07	0.18	0.30	40955	34.0	99.37	1631.41	6.24	6.36	1.92	67.65	-0.92	6.33	20.20	101.02
▲ Cerro de Pasco Resources Inc.		0.472	0.485	0.480	0.49	2.75	0.07	0.11	138607	17.0	25.32	-	-	-	-	-	2.75	16.87	-6.73	21.25
■ Río Alto Mining Limited	Comunes	2.430	2.500	2.430	2.43	0.00	0.29	0.49	117270	18.0	79.11	-	-	-	-	-	8.97	31.56	31.35	1.67
▲ Volcan	BC1	0.862	0.870	0.855	0.87	0.35	1.71	2.88	1975266	112.0	100.00	1431.65	-	4.79	1.87	24.68	1.05	9.36	1.76	16.89
SERVICIOS PÚBLICOS																				
▲ Engie Energía Perú	C1	4.576	4.680	4.670	4.68	2.23	0.10	0.16	20398	24.0	98.10	838.26	-	10.93	0.69	46.09	1.10	3.68	4.98	12.72
▲ Pluz Energía Perú	C1	1.350	1.360	1.350	1.36	0.74	0.01	0.02	8440	3.0	64.56	1229.13	-	8.89	1.05	133.30	2.26	1.12	0.74	13.33
▼ Hidrandina	C1	1.250	1.240	1.240	1.24	-0.80	0.01	0.02	10256	3.0	37.34	298.72	-	27.17	1.03	10.60	0.81	4.82	3.08	3.00
▼ Luz del Sur	C1	13.300	13.200	13.200	13.20	-0.75	0.02	0.04	1697	6.0	58.23	1915.30	2.02	8.97	1.17	238.28	1.27	2.04	6.06	11.32
INDUSTRIALES DE INVERSIÓN																				
▲ Backus y Johnston	I1	26.700	27.000	26.900	27.00	1.12	0.02	0.03	730	11.0	94.30	9318.01	1.97	10.97	3.75	953.85	2.54	6.43	11.56	31.21
▲ Cervecería San Juan	I1	68.000	70.250	70.080	70.25	3.31	0.86	1.46	12279	7.0	24.68	2053.14	-	11.60	24.89	170.75	4.85	-5.07	14.23	56.11
▲ Corp. Aceros Arequipa	I1	1.555	1.580	1.570	1.58	1.61	0.19	0.32	119843	20.0	93.04	591.61	4.23	5.74	0.54	83.01	0.83	10.83	19.04	42.22
■ (El Comercio) Vigenta Invers.	I1	-	-	-	-	0.00	-	-	-	-	13.92	-	-	-	0.16	-20.12	-	-	5.92	43.51
▼ Gloria	I1	12.730	12.600	12.600	12.60	-1.02	0.02	0.03	1428	2.0	36.71	1583.11	8.47	17.42	2.85	85.83	-1.02	9.57	12.50	91.31
MINERAS DE INVERSION																				
■ Ignacio de Morococha	I1	0.560	0.560	0.560	0.56	0.00	0.01	0.02	19914	1.0	8.86	30.58	-	-0.76	-0.67	-37.46	-	7.69	45.45	26.70
▲ Nexa Resources Perú	I1	3.694	3.850	3.850	3.85	4.22	0.01	0.02	2705	1.0	27.22	1631.41	6.97	5.69	1.71	67.65	4.22	6.35	16.67	111.42
■ Minera Santa Luisa	I1	320.000	320.000	320.000	320.00	0.00	0.03	0.05	99	2.0	38.61	212.62	-	5.55	1.84	36.97	-	3.23	5.26	48.84
▲ Minsur	I1	7.260	7.360	7.280	7.35	1.17	5.72	9.66	779056	121.0	100.00	6309.81	1.42	10.11	3.75	168.57	-1.28	5.68	8.05	35.02
EMPRESAS DEL EXTERIOR (EN US$)																				
▼ Apple	Com	316.000	309.000	309.000	309.00	-2.22	0.02	0.03	67	3.0	79.11	-	-	-	-	128930.00	0.89	-6.93	11.23	12.77
▼ Auna S.A.	C1	5.490	5.300	5.210	5.25	-4.37	0.05	0.08	8661	32.0	100.00	-	-	-	-	-	-1.13	2.94	1.94	6.06
▼ Citigroup Inc	Com	131.700	131.000	131.000	131.00	-0.53	0.01	0.01	40	1.0	24.68	-	-	-	-	17839.00	-	-0.53	-7.09	10.60
▲ Credicorp	C1	372.830	380.340	375.710	380.34	2.01	0.44	0.75	1174	13.0	100.00	35897.37	-	-	3.62	-	-2.23	-5.46	-2.67	32.52
▲ Meta Platforms, Inc	Com A	542.500	554.990	550.000	552.00	1.75	0.17	0.29	306	27.0	96.20	-	-	-	-	68098.00	6.71	-0.29	-2.30	-16.74
▲ Hudbay Minerals Inc.	Com	28.100	30.000	28.100	30.00	6.76	0.26	0.44	8798	39.0	90.51	-	-	-	-	678.20	13.16	31.58	25.58	51.21
▲ Inretail Perú Corp.	C1	36.780	37.200	36.780	37.12	0.92	1.04	1.76	28133	28.0	100.00	3848.57	-	-	-	258.03	1.70	-1.01	3.11	47.30
▼ Intercorp Financial Services	C1	55.000	55.000	54.880	54.88	-0.22	0.03	0.06	602	9.0	85.44	6335.77	-	-	-	-	0.46	-5.38	-2.09	30.29
▼ NVIDIA Corporation	Com	215.940	216.710	215.000	215.46	-0.22	0.16	0.27	729	33.0	96.84	-	-	-	-	159613.00	-4.41	8.04	7.51	14.67
▲ Diamonds Trust DIA	-	527.000	531.750	531.750	531.75	0.90	0.04	0.08	84	1.0	15.82	-	-	-	-	-	-1.56	2.36	4.39	11.09
▲ Market Vectors Gold Miners	-	97.000	102.970	100.000	102.58	5.75	0.17	0.28	1639	15.0	86.71	-	-	-	-	-	14.05	35.06	36.97	18.52
▲ Market Vec Junior Gold Miners	-	127.730	132.400	132.400	132.40	3.66	0.40	0.67	3000	1.0	17.72	-	-	-	-	-	-	-	31.69	12.10
■ Powershares QQQ	-	715.000	715.000	715.000	715.00	0.00	0.02	0.03	28	2.0	96.84	-	-	-	-	-	-1.72	3.50	-3.14	13.67
▲ Newmont Mining NEM	Com	127.500	131.300	130.250	131.30	2.98	0.06	0.10	450	2.0	67.09	-	-	-	-	8597.00	15.48	39.76	40.28	31.56
▼ Netflix Inc NFLX	Com	80.500	80.400	79.230	79.82	-0.84	0.02	0.04	261	10.0	86.08	-	-	-	-	13649.64	2.33	10.81	10.86	-14.95
▲ Southern Copper Corp	Com	199.200	216.000	200.000	215.00	7.93	0.78	1.33	3709	73.0	97.47	-	0.93	-	-	5662.30	15.34	17.30	23.75	51.18
▲ Tesla, Inc	Com	345.000	365.200	350.000	365.20	5.86	0.15	0.25	417	12.0	88.61	-	-	-	-	3804.00	8.02	17.33	-13.46	-19.65
▼ Visa INC V	Com A	372.000	370.000	369.380	370.00	-0.54	0.01	0.01	15	2.0	56.33	-	-	-	-	22592.00	1.73	1.58	7.32	4.16
▲ Barrick Gold Corp ABX	Com	42.100	47.600	45.000	47.60	13.06	0.04	0.07	815	3.0	46.20	-	-	-	-	6527.00	14.48	27.96	30.13	7.45
▲ Van Eck El Dorado Perú	-	25.290	25.900	25.510	25.90	2.41	0.01	0.02	551	13.0	97.47	-	-	-	-	-	3.02	4.73	8.55	35.82
▼ Walmart Inc WMT	Com	103.390	104.000	102.790	102.79	-0.58	0.04	0.06	364	7.0	22.78	-	-	-	-	22736.00	-8.87	-6.55	-9.83	-8.43
▲ Global X Copper Miners	-	87.830	94.840	90.000	94.40	7.48	0.28	0.47	2962	11.0	84.81	-	-	-	-	-	9.96	18.95	22.95	30.60
JUNIORS (EN US$)																				
▲ Adobe Inc	Com	273.900	275.100	272.000	275.10	0.44	0.01	0.01	21	2.0	69.62	-	-	-	-	7229.00	4.01	11.38	36.87	-21.40
▲ Panoro Minerals Ltd.	C	1.270	1.330	1.260	1.31	3.23	0.16	0.27	123320	48.0	94.30	-	-	-	-	-	5.73	13.02	24.86	368.21
▲ PPX Mining Corp.	N.A.	0.180	0.210	0.175	0.20	11.11	0.40	0.68	2032610	149.0	96.84	-	-	-	-	-	20.48	33.33	42.86	-4.76
VALORES EMITIDOS EN DÓLARES																				
▲ Banco Bilbao Vizcaya A.	Clase C	28.450	28.850	28.850	28.85	1.41	0.02	0.03	587	1.0	17.09	-	-	-	-	-	1.41	4.91	16.52	24.57
▼ Soc. Minera Cerro Verde	C1	69.390	69.500	69.200	69.32	-0.10	0.15	0.25	2123	17.0	97.47	24265.88	2.47	16.27	3.36	1491.25	-0.30	-0.26	11.63	44.89
ADR (EN US$)																				
▼ Amazon Com Inc	Com	261.600	260.000	258.000	258.40	-1.22	0.02	0.03	73	6.0	94.94	-	-	-	-	135281.00	-2.23	8.98	9.03	11.81
▲ Freeport-Mcmoran FCX	Com	71.000	76.970	74.100	76.97	8.41	0.34	0.57	4499	16.0	73.42	-	-	-	-	2945.00	14.91	22.25	23.01	52.27
▼ Intel Corp	Com	92.690	91.700	90.310	90.61	-2.24	0.02	0.04	273	14.0	75.95	-	-	-	-	-11289.00	-12.03	-2.11	-35.74	151.21
▼ Microsoft Corporation	Com	481.000	483.500	480.200	480.20	-0.17	0.04	0.07	80	5.0	98.10	-	-	-	-	133749.00	-2.99	5.54	28.88	-1.80
▲ Minas Buenaventura	C1.	34.000	35.590	34.840	35.25	3.68	1.39	2.36	39488	107.0	99.37	8854.79	0.41	11.46	2.21	348.38	5.22	16.53	20.43	25.71
▲ Pfizer Inc PFE	Com	27.100	28.350	27.500	27.50	1.48	0.02	0.04	739	6.0	37.97	-	-	-	-	4333.00	2.80	11.79	14.58	9.78
▼ Telefónica	Com	3.900	3.500	3.500	3.50	-10.26	0.00	0.00	573	2.0	15.82	-	9.94	-	-	-	-	-3.21	-10.37	-6.53
▲ Walt Disney DIS	Com	103.500	106.550	106.550	106.55	2.95	0.01	0.01	50	1.0	29.75	-	-	-	-	8600.00	0.29	10.07	8.34	-7.40
▲ Alphabet Inc GOOGL	Com A	344.900	346.990	342.000	345.00	0.03	0.06	0.10	180	10.0	90.51	-	-	-	-	244205.00	-0.35	3.48	-3.09	9.87
▼ Paypal Hldg Inc	Com	62.100	61.800	61.800	61.80	-0.48	0.03	0.04	421.00	1.0	50.63	-	-	-	-	4902.00	2.15	8.84	40.30	5.59
▲ Micron Technology, Inc	Com	960.000	970.500	960.450	962.50	0.26	0.25	0.43	262.00	5.0	86.71	-	-	-	-	50469.00	-0.49	13.50	-16.88	225.34
TOTALES							**59.18**	**100.00%**	**7594833**	**2061.0**										

Fuente: Economática

1/ Porcentaje que una empresa paga a sus accionistas en concepto de dividendos. 2/Evalúa la subvaluación o sobrevaluación de las acciones de una empresa. Significa que cada acción ordinaria se vende a "x" veces el monto de ganancias anuales generadas. 3/Relaciona el precio de la acción de la empresa con su valor de libros, es decir, con el valor teórico de la acción. 4/Utilidad neta consolidados anualizada respecto de los últimos cuatro trimestres disponibles. 5/Ajustado a la entrega de dividendos tanto en efectivo como en acciones liberadas.

TOTAL DE MOVIMIENTO DE ACCIONES
S/ 59.18 millones

CB CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL
US$ 372,385 millones

BVL NEGOCIACIÓN TOTAL BVL
S/ 78.06 millones

M&SCI NUAM Peru General	M&SCI NUAM Peru Select Capped	M&SCI NUAM Peru Select
2.60%	2.47%	3.96%

▲ sube
■ sin variación
▼ baja

FONDOS MUTUOS
21 de agosto del 2026

Tipo de fondo	Monedas	Fecha	Valor cuota (S/.)	Rentabilidad 1 día (%) 1/	Rentabilidad 30 días (%) 2/	Rentabilidad Mensual (%) 3/	Rentabilidad Anual (%) 4/
RENTA VARIABLE							
BBVA Agresivo Soles	S/	20/08/26	142.7519	-0.3391	1.5027	1.8176	6.3255
BCP Acciones Credifondos	$	19/08/26	320.3767	0.7615	2.3235	1.4956	29.0260
IF Acciones FMIV	S/	19/08/26	178.3666	1.2140	0.5897	0.6971	24.5436
Promoinvest Fondo Selectivo	$	19/08/26	5.7033	0.3750	0.8961	1.3847	22.5911
Scotia Fondo Estrategia Latam	$	19/08/26	6.2440	-0.9082	1.3401	1.8411	17.2176
Sura Acciones FMIV	S/	19/08/26	27.7472	0.5382	-0.1252	0.1452	29.8296
Blum Usa 500 Acciones Fondo de Fondos Fondo Mutuo	$	19/08/26	12.9666	0.0000	2.0240	3.7112	11.0980
Blum Capital Global Fondo de Fondos Fondo Mutuo	$	19/08/26	16.9303	-0.2707	2.1207	3.1339	8.8408
Prudential Renta Variable Global Fondo de Fondos A	$	19/08/26	16.6130	-0.1882	2.6737	3.6735	9.4678
Prudential Renta Variable Global Fondo de Fondos B	$	19/08/26	17.1084	-0.1858	2.7569	3.7219	10.0660
INTERNACIONAL							
Bcp Acciones Global Fmiv	$	19/08/26	250.1293	0.4161	2.4837	3.0592	12.1856
Bcp Deuda Global	$	19/08/26	123.2584	0.1534	-0.0796	0.5587	0.8834
Faro Capital Deuda Global Fmiv A	$	19/08/26	119.9905	0.0076	0.6166	0.7347	4.6517
Faro Capital Deuda Global Fmiv B	$	19/08/26	118.7602	0.0074	0.6108	0.7316	4.6121
Faro Capital Deuda Global Fmiv C	$	19/08/26	117.2152	0.0073	0.6050	0.7285	4.5725
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv A	$	19/08/26	205.2824	0.0311	0.6871	4.5153	15.8933
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv B	$	19/08/26	200.6624	0.0305	0.6640	4.5023	15.7179
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv C	$	19/08/26	193.6965	0.0298	0.6409	4.4893	15.5428
Blum Dynamic Macro Strategy Fondo Mutuo	$	19/08/26	11.6218	0.7285	0.1801	4.4651	7.1997
ESTRUCTURADO							
Credicorp Cap. Deuda Corp. Latam High Yield $	$	19/08/26	139.8799	-0.0535	0.2575	0.5555	2.5373
RENTA MIXTA CRECIMIENTO - SOLES							
BCP Crecimiento	S/	19/08/26	232.3376	0.4990	1.2064	0.5510	19.0947
RENTA MIXTA BALANCEADO - SOLES							
BBVA Balanceado Soles	S/	20/08/26	158.9037	-0.2172	0.7879	1.0963	3.9007
RENTA MIXTA BALANCEADO - DÓLARES							
BCP Equilibrado Credifondo	$	19/08/26	194.8349	0.3503	1.1696	0.8314	13.6688
IF Mixto Balanceado	$	19/08/26	92.2227	0.5437	0.5794	0.9106	11.5458
RENTA MIXTA MODERADO - SOLES							
BBVA Estrategico Conservador Soles	S/	20/08/26	284.4902	-0.1188	0.5034	0.7057	3.0334
BCP Moderado	S/	19/08/26	187.1045	0.0806	0.0034	-0.0699	6.4706
If Inversión Flexible Fmiv	S/	19/08/26	173.1711	0.0016	0.2290	0.1168	2.3090
RENTA MIXTA MODERADO - DÓLARES							
BBVA Distributivo Dolares Fmiv En Dolares	$	20/08/26	116.1547	0.0070	0.3351	0.2415	2.5525
BCP Moderado Credifondo	$	19/08/26	66.1965	0.1548	0.5840	0.4505	6.1105
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Continental	S/	20/08/26	413.0651	-0.0561	0.2675	0.2887	2.6373
BCP Consevador Med. Plazo	S/	19/08/26	228.3405	0.0078	0.0765	-0.0137	2.9222
IF Mediano Plazo Soles	S/	19/08/26	235.6596	-0.0367	-0.0222	0.0144	1.8865
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Continental	$	20/08/26	224.2626	-0.0186	0.2320	0.3963	1.3858
BBVA Leer es estar adelante Conti.	$	20/08/26	188.6802	-0.1177	0.3942	0.6496	2.1477
IF Mediano Plazo	$	19/08/26	119.7816	0.0433	0.1482	0.3504	0.8225
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Monetario	S/	20/08/26	214.2369	0.0115	0.4211	0.3067	2.8413
BBVA Cash Soles	S/	20/08/26	174.7052	0.0089	0.3450	0.2219	2.4895
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	S/	19/08/26	166.0421	0.0069	0.3926	0.2233	2.5973
Scotia Fondo Deposito Disponible	S/	19/08/26	13.0175	0.0090	0.2720	0.1497	1.9140
Scotia Fondo Cash	S/	19/08/26	20.8427	0.0055	0.2438	0.0797	0.5491
Sura Corto Plazo	S/	19/08/26	203.5608	-0.0016	0.3907	0.2053	2.5123
Prudential Corto Plazo Soles Fmiv	S/	18/08/26	11.4451	-0.0182	0.3610	0.2091	2.5568
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Monetario	$	20/08/26	192.4830	0.0150	0.3615	0.2990	2.0726
BBVA Cash Dolares	$	20/08/26	130.1720	0.0118	0.3032	0.1948	2.2252
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	$	19/08/26	134.3309	0.0110	0.3714	0.2862	1.9724
Scotia Fondo Deposito Disponible	$	19/08/26	11.6379	0.0083	0.2632	0.1487	0.6518
Scotia Fondo Cash	$	19/08/26	17.1866	0.0131	0.2707	0.2343	1.3601
Sura Corto Plazo	$	19/08/26	147.2858	0.0156	0.3473	0.2180	2.0474
Blum Money Market Dolares Fondo Mutuo	$	19/08/26	11.8563	0.0233	0.4367	0.2706	2.3185
Prudential Corto Plazo Dolares Fmiv A	$	19/08/26	11.1934	-0.0027	0.3234	0.2032	2.0519
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Cash Soles	S/	20/08/26	174.7052	0.0089	0.3450	0.2219	2.4895
BCP Extra Conservador	S/	19/08/26	359.5609	0.0115	0.3795	0.2042	2.5101
Sura Ultra Cash	S/	19/08/26	175.3107	0.0117	0.4083	0.2183	2.6564
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Cash Dólares	$	20/08/26	130.1720	0.0118	0.3032	0.1948	2.2252
BCP Extra Conservador	$	19/08/26	200.3690	0.0096	0.3089	0.1737	2.0495
Sura Ultra Cash	$	19/08/26	132.1534	0.0183	0.3342	0.1817	2.1999
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE S/							
BBVA Tesoreria Fmiv Soles	S/	20/08/26	135.1439	0.0097	0.3640	0.2335	2.6213
Scotia Fondo Premium Soles	S/	19/08/26	11.6007	0.0062	0.1924	0.1071	-0.2724
Sura Renta Soles	S/	19/08/26	244.4842	-0.0154	0.0606	0.0134	2.2628
Prudential Renta Soles Fmiv A	S/	19/08/26	10.0940	0.0345	0.0808	0.3985	0.0000
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE $							
Fondo de Fondos Sura Renta Dólares FMIV	$	19/08/26	194.3374	0.0384	0.1925	0.2726	1.1144
Scotia Fondo Premium Dólares	$	19/08/26	19.4983	0.0233	0.2662	0.1801	-0.4766
IF Portafolio Dinamico Fmiv	$	19/08/26	77.7827	-0.0003	0.3630	0.2329	1.9121
IF Cupon Latam Fmiv	$	19/08/26	51.3111	0.1054	-0.1654	0.4402	0.5577
Flip Búho Consciente Fondo Mutuo	$	19/08/26	132.8641	0.5435	1.7872	2.1421	5.5051
Flip Cobra Achorada Fondo de Fondos Fmiv	$	19/08/26	157.4138	0.2097	2.2803	2.8335	12.1845
Blum Bonos Globales Fondo Mutuo	$	19/08/26	11.7707	0.0386	0.7483	0.7207	3.3740
Prudential Renta Dolares Fmiv A	$	14/08/26	10.7748	0.0190	0.3292	0.5250	1.4025
FONDO DE FONDOS							
BBVA Acciones Tendencias Globales	$	20/08/26	123.6904	-0.3043	2.9403	2.2988	1.8648
BCP Deuda Latam	$	19/08/26	153.1887	-0.0558	0.2081	0.5282	2.1993
Ff. BBVA Acciones Globales Tecnológica	$	20/08/26	202.3985	-0.3423	5.4614	4.5895	15.2845
IF Inversion Global	$	19/08/26	88.2522	-0.7455	0.7215	2.5509	8.6281
Scotia Fondo de Fondo Acciones $	$	19/08/26	29.6820	-0.4003	0.2691	3.0431	3.4465
Sura Acciones Norteamericanas	$	19/08/26	36.2609	-0.8661	1.8448	3.9934	10.7714
Sura Gestion Conservadora Soles I serie A	S/	19/08/26	158.9975	0.0652	0.1998	0.3463	5.2937
Sura Gestion Conservadora Soles I serie B	S/	19/08/26	164.0036	0.0659	0.2230	0.3589	5.4538
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie A	S/	19/08/26	165.0869	0.1243	0.4004	0.7558	7.3968
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie B	S/	19/08/26	169.8123	0.1249	0.4236	0.7684	7.5599
Prudential Estrategia Distributiva Global Fondo de F.A	$	19/08/26	10.4812	-0.0498	-0.3280	0.1917	-0.0473

1/ Variación respecto al día anterior
2/ Variación respecto a los últimos 30 días
3/ Variación en lo que va del mes
4/ variación respecto al 31/12/2025
Fuente: Económática

VALORES CUOTA Y RENTABILIDAD DE LAS AFP
21 de agosto del 2026

	Fecha	Valor cuota	Rent. día	Rent. mes	Rent. año
AFP Habitat					
Fondo 0	17/08/26	16.2377	0.0379	0.2060	2.9862
Fondo 1	17/08/26	25.0210	0.0540	0.8014	8.4163
Fondo 2	17/08/26	29.3927	0.4736	3.0241	16.1047
Fondo 3	17/08/26	33.8079	0.7679	5.8426	27.5753
AFP Integra					
Fondo 0	17/08/26	15.6688	0.0347	0.1561	2.7602
Fondo 1	17/08/26	36.0979	0.0787	0.9475	6.7283
Fondo 2	17/08/26	308.3790	0.2816	3.2096	14.1018
Fondo 3	17/08/26	71.9091	0.5546	5.8110	20.9884
AFP Prima					
Fondo 0	17/08/26	15.8439	0.0358	0.1613	2.8371
Fondo 1	17/08/26	39.9603	0.0722	0.8621	7.0608
Fondo 2	17/08/26	57.9500	0.3772	3.0036	15.7517
Fondo 3	17/08/26	65.2227	0.7653	5.6211	24.6937
AFP Profuturo					
Fondo 0	17/08/26	15.8708	0.0409	0.0495	2.5636
Fondo 1	17/08/26	34.0212	0.1184	0.5271	4.4535
Fondo 2	17/08/26	275.8847	0.4835	3.2077	9.0689
Fondo 3	17/08/26	71.5396	0.9390	5.5646	14.3144

Fuente: Económática

BOLSAS EN EL MUNDO
21 de agosto del 2026

Bolsas	Indice cierre	Variación porcentual Día	Mes	(*) Acum.
Nueva York (Dow Jones Indus)	53,277.01	0.98	2.03	10.84
Nueva York (NASDAQ Composite)	26,180.46	0.43	-7.40	12.64
Nueva York (NASDAQ 100 Stock)	29,308.86	0.33	14.08	16.08
Nueva York (S&P 500 INDEX)	7,674.37	0.43	1.87	11.68
México (IPC)	65,729.18	2.14	-1.80	2.21
Caracas (IBC) **	5864.39	3.07	14.22	181.64
Buenos Aires (MERVAL)	2,913,184.00	1.29	-11.49	-4.54
Santiago (IPSA)	11,337.85	0.89	2.91	8.17
Sao Paulo (IBOVESPA)	171,031.73	1.85	-3.91	6.15
M&SCI NUAM Peru General	60,222.35	2.60	4.96	38.57
M&SCI NUAM Peru Select Capped 15%	1,576.30	2.47	3.77	38.77
Bogotá (COLCAP)	2,459.23	0.61	2.81	18.92
Euro (STOXX 50 Pr)	6,462.22	0.63	2.84	11.58
Londres (FTSE 100 INDEX)	10,816.56	0.64	2.31	8.91
Madrid (IBEX 35 INDEX)	19,961.50	0.76	3.41	15.33
Frankfurt (DAX INDEX)	26,136.56	0.59	5.55	6.72
París (CAC 40 INDEX)	8,484.43	0.37	1.27	4.11
Milán (FTSE MIB INDEX)	52,668.04	0.00	0.95	17.18
Tokio (NIKKEI 225)	66,016.36	-0.30	-1.22	31.14
Hong Kong (HANG SENG INDEX)	26,009.46	1.21	4.49	1.48
Shangai (SE COMPOSITE)	3,905.20	0.04	1.90	-1.60

(*) Variación nominal respecto al 31.12.25
(**) El número del índice tiene tres (3) ceros menos
Fuente: Bloomberg

TASA DE INTERÉS PROMEDIO DEL SISTEMA BANCARIO DOLARES
21 de agosto del 2026

Tasa Anual (%)	Depósitos a Plazo para Personas Naturales Hasta 30 días	31-90 días	91-180 días	181-360 días	Más de 360 días
BBVA	0.85	1.91	2.22	1.47	2.34
Bancom	-	1.52	1.37	1.72	2.44
Crédito	2.04	2.30	2.27	1.80	1.84
Pichincha	-	2.20	3.09	3.18	3.60
BIF	1.82	3.12	3.11	3.49	3.02
Scotiabank	0.99	2.13	2.08	2.23	3.29
Interbank	-	2.98	2.87	0.99	2.74
Mibanco	1.31	1.79	1.78	0.68	1.40
GNB	1.50	-	3.43	4.03	3.90
Falabella	0.10	2.19	2.25	2.29	1.82
Santander	2.82	2.95	3.05	-	-
Alfin	0.01	1.77	0.82	1.16	1.71
Santander Cons. Bank	0.20	0.45	1.08	2.15	1.37

Nota: Cuadro elaborado sobre la base de la información remitida diariamente por las Empresas Bancarias a través del Reporte N°6. Las tasas de interés tienen carácter referencial. **Fuente:** SBS

Índice General y Negociación de la BVL
Julio - Agosto 2026

Fuente: Económática

TASA DE INTERÉS DEL SISTEMA BANCARIO SOLES
21 de agosto del 2026

Tasa Anual (%)	Depósitos a Plazo para Personas Naturales				
	Hasta 30 días	31-90 días	91-180 días	181-360 días	Más de 360 días
BBVA	1.89	3.24	3.47	4.06	3.59
Bancom	-	0.93	2.05	3.37	3.97
Crédito	3.00	3.14	3.21	2.95	2.92
Pichincha	-	3.86	3.90	3.98	-
BIF	2.96	4.27	4.28	4.38	3.10
Scotiabank	1.53	3.31	3.13	3.14	3.65
Interbank	-	3.88	3.80	1.98	4.10
Mibanco	1.79	2.86	2.58	3.67	4.46
GNB	-	5.01	5.19	4.82	5.05
Falabella	0.10	0.89	3.03	3.42	3.61
Santander	3.91	4.02	4.12	-	-
Ripley	-	-	3.85	4.22	4.23
Alfin	0.09	2.98	1.86	2.25	2.75
Compartamos	0.50	1.04	4.81	4.51	4.81
Santander Cons. Bank	0.80	3.48	3.43	3.93	3.40
Efectiva	-	4.50	4.73	5.20	5.83

Nota: Cuadro elaborado sobre la base de la información remitida diariamente por las Empresas Bancarias a través del Reporte N°6. Las tasas de interés tienen carácter

Fuente: SBS

TASAS DE INTERES BANCARIO EN DOLARES
21 de agosto del 2026

Tasa Anual (%)	Depósitos a Plazo para Personas Naturales			
	Hasta 30 días	91-180 días	181-360 días	Más de 360 días
BBVA	0.85	2.22	2.34	
Bancom	-	1.37	2.44	
Crédito	2.04	2.27	1.84	
Pichincha	-	3.09	3.60	
BIF	1.82	3.11	3.02	
Scotiabank	0.99	2.08	3.29	
Citibank	-	-	-	
Interbank	-	2.87	2.74	
Mibanco	1.31	1.78	1.40	
GNB	1.50	3.43	3.90	
Falabella	0.10	2.25	1.82	
Santander	2.82	3.05	-	
Ripley	-	-	-	
Alfin	0.01	0.82	1.71	
Santander Cons. Bank	0.20	1.08	1.37	

Nota: Cuadro elaborado sobre la base de la información remitida diariamente por las Empresas Bancarias a través del Reporte N°6. Las tasas de interés tienen carácter referencial.
Fuente: SBS

TASAS DE INTERÉS INTERNACIONALES
21 de agosto del 2026

	20.08.26	21.08.26
Rentabilidad del bono NY		
1 mes	3.685	3.707
3 meses	3.797	3.809
6 meses	3.909	3.916
1 año	3.987	4.026
Instrumentos Monetarios en Nueva York		
Prime Rate	6.75	6.75
Bonos del Tesoro 30 años	5.250	5.273
Bonos del Tesoro 20 años	5.237	5.262
Bonos del Tesoro 10 años	4.708	4.735

Fuente: Global-rates - Investing.com

INDICADORES
21 de agosto del 2026

Unidad Impositiva Tributaria (UIT)
5,500.00

Remuneración Mínima Vital
(En soles)
1,300.00

Cobertura del Fondo de Seguro de Depósitos
Junio - Agosto 2026
(En soles)
122,000.00

TASAS DE INTERES PROMEDIO PEQUEÑAS EMPRESAS

Préstamos a más de 360 días **US$**

13.80% es la más **ALTA**

6.63% es la más **BAJA**

MÁS INFO

www.gestion.pe

DEUDA SOBERANA PERÚ
21.08.2026

	Cotización (En Pbs)	Variación (Pbs.) 1 día	5 días	Mensual	Rendimiento En el año
Perú Global 27	100.0620	0.00	0.02	-0.05	-0.47
Perú Global 30	93.8720	-0.01	0.09	0.15	-0.41
Perú Global 31	91.6950	-0.16	-0.20	-0.23	-0.90
Perú Global 33	119.5140	-0.28	-0.29	-1.54	-6.73
Perú Global 34	85.2530	-0.28	-0.15	-1.52	-1.96
Perú Global 36	99.2160	-0.50	-0.11	-1.34	-2.88
Perú Global 37	106.7130	-0.53	-0.37	-2.39	-4.13
Perú Global 50	93.1180	-0.74	-0.74	-3.14	-4.75
Perú Global 51	66.8930	-0.69	-0.38	-2.35	-3.52

Fuente: MEF

RIESGO-PAÍS
20.08.2026

Paises	EMBI+	Variación (pbs) Diaria	5 días	Mensual	Acumulada (*)
Perú	111	-1	6	4	-24
Brasil	181	2	2	10	-15
México	200	-1	6	-2	-22
Ecuador	431	-8	9	31	-61
Colombia	188	-3	-2	6	-87
Argentina	535	16	61	125	-26
Chile	90	-3	3	5	1
Bolivia	422	9	16	3	-251
Venezuela	6770	-39	70	-52	-5971

(*) Variación respecto al 31.12.25
Fuente: JP Morgan

DÓLAR-EURO EN PERÚ
En nuevos soles

Fecha	Dólar paralelo Compra	Venta	Dólar interbancario Compra	Venta	Dólar ventanilla Compra	Venta	Euro Compra	Venta
Agosto 2026								
Lu 10	3.360	3.385	3.371	3.387	3.465	3.525	3.828	3.949
Ma 11	3.355	3.380	3.364	3.372	3.461	3.521	3.688	4.045
Mi 12	3.350	3.375	3.359	3.365	3.453	3.509	3.769	4.003
Ju 13	3.355	3.370	3.361	3.371	3.455	3.494	3.627	4.029
Vi 14	3.350	3.370	3.358	3.368	3.458	3.502	3.746	4.027
Lu 17	3.350	3.375	3.358	3.370	3.462	3.498	3.700	3.994
Ma 18	3.350	3.370	3.356	3.362	3.462	3.547	3.606	4.082
Mi 19	3.340	3.365	3.355	3.361	3.458	3.543	3.644	4.074
Ju 20	3.350	3.360	3.351	3.361	3.453	3.535	3.886	3.923
Vi 21	3.330	3.360	3.343	3.352	3.450	3.536	3.740	4.055

Fuente: SBS - Cambistas diversos

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Londres

Productos	Cierre al 21.08.26	Variación porcentual Diaria	Mensual	Acumulada
Oro (US$/Onza)	4519.17	0.72	10.79	4.94
Plata (US$/Onza)	67.96	3.24	15.58	-3.62
Aluminio (US$/Tm)	3227.00	1.41	0.69	8.73
Cobre (US$/Tm)	14233.00	1.88	2.58	14.18
Plomo (US$/Tm)	1857.00	0.49	0.84	-5.35
Niquel (US$/Tm)	16860.00	1.16	-0.47	2.27
Estaño (US$/Tm)	55900.00	1.91	3.71	36.67
Zinc (US$/Tm)	3980.00	2.98	10.13	29.92
Petroleo (US$/Barril)	92.48	0.77	-3.00	51.04

Fuente: Mingaservice - Derichebourg España - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Nueva York

Productos	Cierre al 21.08.26	Var% Diaria	Var% Mensual (*)	Var% Acumulada
ORO (US$/onza)	4603.07	2.04	11.45	6.80
PLATA (US$/onza)	68.99	1.32	15.46	-2.31
COBRE (cUS$/libra)	668.80	1.80	3.00	17.48
PETRÓLEO (US$/barril)	86.46	0.45	-5.83	49.48
PLATINO (US$/onza)	1879.68	2.45	14.35	-6.54
PALADIO (US$/onza)	1352.90	1.55	4.44	-15.36

Fuente: Bloomberg - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Productos

Productos	Cierre al 21.08.26	Var% Diaria	Var% Mensual	Var% Acumulada
Cacao (New York) US$/Tm	6034.00	-0.49	13.25	-0.51
Café (New York) US$/lb	322.65	-2.02	1.89	-7.48
Maíz (Chicago) US$/Tm	200.19	0.99	4.90	15.31
Algodón Nº 2 (New York) US$/lb	88.35	0.01	8.93	37.47
Soya (Chicago) US$/Tm	455.44	0.24	0.04	18.36
Harina de Soya (Chicago) US$/Tm	325.80	0.62	-2.13	8.74
Aceite de Soya (Chicago) US$/lb	69.58	-2.44	-4.45	43.32
Azúcar 11 (New York) cUS$/lb	17.61	0.51	19.47	17.32
Trigo (CBOT) US$/Tm	256.93	-0.11	-0.84	38.06
Arroz (Chicago) US$/Quintal	15.15	3.77	5.87	52.26

Fuente: Bloomberg

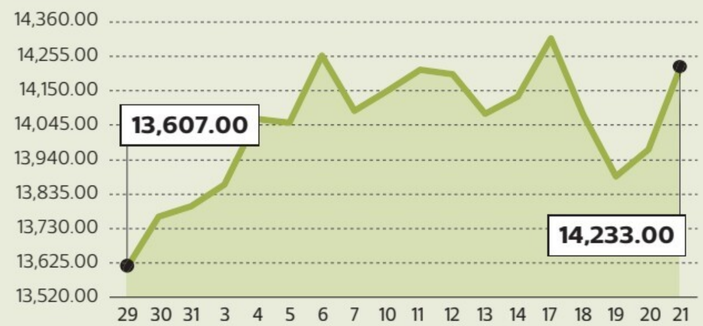
Cotización del oro (US$/Onza) Londres
Julio - Agosto 2026

FUENTE: Mingaservice

Cotización de la plata (US$/Onza) Londres
Julio - Agosto 2026

FUENTE: Mingaservice

Cotización del cobre (US$/Tm) Londres
Julio - Agosto 2026



FUENTE: Derichebourg España

POLÍTICA

SOLICITUD DEL EJECUTIVO PARA LEGISLAR ENTRA A FASE FINAL

Ministro Marco Vinelli descarta una reducción o fusión de ministerios en pedido de facultades

Titular de Desarrollo Agrario señaló que los sectores precisan las leyes y artículos que buscan modificar. La solicitud podría pasar esta semana por el Consejo de Ministros antes de ser enviada al Legislativo.

MIDAGRI

Titular de Agricultura indicó que el pedido de facultades podría llegar esta semana al Consejo de Ministros.

El pedido de facultades legislativas que prepara el Gobierno de Keiko Fujimori entró a su etapa final de revisión y podría ser evaluado esta semana por el Consejo de Ministros antes de ser remitido al Congreso, informó el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Marco Vinelli.

El funcionario explicó que los distintos ministerios se encuentran afinando las normas que buscan modificar mediante las facultades delegadas. Este trabajo responde a los criterios establecidos por una sentencia del Tribunal Constitucional (TC), que exige identificar específicamente las leyes y artículos sobre los cuales el Ejecutivo pretende legislar.

"Todos los ministerios han estado trabajando en ese proceso, yo creo que en esta semana se pone en el Consejo de Ministros y ya se estaría enviando", afirmó Vinelli a RPP. Añadió que en los próximos días se determinará la fecha exacta para presentar la solicitud ante el Legislativo, cuyas comisiones ya cuentan con integrantes y presidentes.

EN CORTO

TC. La precisión de las normas que el Ejecutivo pretende modificar responde a un criterio fijado por el Tribunal Constitucional. Cada sector ha revisado sus propuestas antes de consolidarlas en la solicitud que deberá ser aprobada por el Consejo de Ministros.

Sin fusión de ministerios

Vinelli descartó que el documento que ha revisado contemple una reducción o fusión de ministerios. "No está en el texto que he leído", señaló. Según explicó, el planteamiento apunta, en cambio, a mejorar procesos dentro del Estado e incorporar tecnología para acelerar la atención que reciben los ciudadanos.

El ministro precisó que esas medidas forman parte del objetivo de hacer más eficiente el funcionamiento de la administración pública, aunque la reorganización de ministerios no está expresamente entre las materias que serían incluidas en la solicitud de facultades.

Vinelli también se pronunció sobre las mociones de interpelación promovidas en el Congreso. Señaló que el Ejecutivo respeta esa potestad del Legislativo, incluida la iniciativa contra el ministro del Interior, César Astudillo, por la inseguridad ciudadana, aunque recordó que el Gobierno lleva solo 23 días en funciones.

Más info en gestion.pe

PUERTAS

SEGURIDAD

PNP admite falta de agentes para buses

◆ El jefe de la Dirincri, Víctor Revoredo, reconoció en RPP que faltan policías para resguardar a las empresas de transporte público en el marco del Plan Escudo. Aseguró que existe el compromiso de cubrir los espacios y señaló que las Fuerzas Armadas reforzarán la vigilancia en patios de maniobras.

GEC

ELECCIONES 2026

Ampuero opina sobre caso López Aliaga

◆ La senadora Katherine Ampuero calificó de "muy incómoda" la candidatura de Rafael López Aliaga a la alcaldía de Lima tras la renuncia de Luis Rubio. La legisladora de Renovación Popular sostuvo que Rubio debe explicar a los militantes y electores los motivos por los que se retiró de la contienda.

VES Y VMT

Emergencia en dos distritos de Lima Sur

◆ El Gobierno declaró en estado de emergencia por 60 días a Villa El Salvador y Villa María del Triunfo debido a los daños causados por aniegos tras persistentes lluvias. La medida permitirá ejecutar acciones inmediatas de respuesta y rehabilitación, bajo coordinación y seguimiento del Indeci.

MUNDO

POSIBLE EXTENSA GUERRA COMERCIAL

Gobierno de Trump prevé efecto "devastador" para Canadá

(EFE y AFP) Canadá cerró filas en torno a su primer ministro, Mark Carney, y su decisión de plantar cara a Estados Unidos, en una muestra de unidad política, sindical y social ante una posible prolongada guerra comercial con su vecino del sur, tras el fracaso de las negociaciones con Washington.

Desde los principales medios nacionales hasta los primeros ministros provinciales y organizaciones sindicales han respaldado la negativa de Carney a aceptar un acuerdo que, según explicó en la víspera, amenazaba la soberanía canadiense, habría limitado su capacidad para negociar tratados con otros países y perjudicaba a sectores estratégicos como el automotriz.

En tanto, el Gobierno de Donald Trump advirtió ayer que Canadá sería "insensato" si pensara que puede ganar una guerra comercial con Estados Unidos, y pronosticó un impacto "devastador" para su vecino del norte.

AFP

Comercio. Carney se negó a aceptar un acuerdo.

BREVES

G20 Y JACKSON HOLE

Estados Unidos acoge citas clave esta semana

◆ *(EFE)* Estados Unidos acoge esta semana dos eventos, el foro económico de Jackson Hole y la reunión de responsables de Finanzas del G20, en un momento marcado por el creciente volumen e intereses de la deuda de la primera economía mundial, el persistente bloqueo en el estrecho de Ormuz y los desafíos que plantea la paulatina fragmentación financiera en el globo.

"FRACTURARÍA UCRANIA"

Volodimir Zelenski rechaza celebrar elecciones

◆ *(AFP)* El presidente ucraniano, Volodimir Zelenski, afirmó que sería demasiado peligroso para el país celebrar elecciones mientras combate la invasión rusa, como reclamó el exministro de Defensa, Mykhailo Fedorov. Ucrania suspendió las elecciones debido a la ley marcial, una medida que cuenta con un amplio respaldo de la población para que el país se centre en combatir a las fuerzas rusas.

HISTORIAS ECONÓMICAS

Encuentra este contenido en DE GESTIÓN

EL CULTIVO ESTRELLA

La papa del futuro: cómo "brotó" el seguro genético y económico de Perú

Lo que comenzó hace 55 años como una respuesta a la carrera mundial contra el hambre hoy es una red científica que cruza continentes.

CAMILA VERA CRIOLLO
camila.vera@diariogestion.com.pe

Mucho antes de que en un laboratorio se analizara el ADN de la papa, los agricultores ya sabían qué variedad sobrevivía según los pisos bioclimáticos. Aquella sabiduría acumulada durante siglos encontró, en 1971, a un aliado: la ciencia.

La creación e instalación del Centro Internacional de la Papa (CIP) en la cuna, en su país raíz, convirtió la domesticación del cultivo en un sinónimo de seguridad alimentaria mundial: hoy desde América Latina se articula la investigación con África y Asia para aprovechar los más de 4,000 tipos de "akshu" nativa.

Guardar hoy y disfrutar mañana

A partir de la década de 1960, la Revolución Verde empezó una carrera contra el hambre porque la cantidad de la población global crecía, la productividad era baja y la pobreza en zonas rurales se agudizaba. El foco "alumbraba", sin embargo, al trigo, arroz y maíz: la papa había quedado en la sombra. El Gobierno peruano notó este olvido y, junto con la Universidad Estatal de Carolina del Norte, colocó en el podio el valor nutricional y la capacidad de adaptación del tubérculo.

"El CIP arrancó con el proceso de recopilación de la biodiversidad en el banco de germoplasma para, posteriormente, utilizarla en procesos de mejoramiento genético y de generación de tecnología. En ese momento la producción era más bien de carácter tradicional", sostiene Vivian Polar, directora regional para América Latina del CIP.

El compendio se amplió en 1973, con la transferencia de la colección de papas de la Universidad Nacional Agraria La Molina (UNALM) al centro aún primigenio. El bagaje desde entonces fue en ascenso y, años más tarde, ya con experiencia, el CIP encontró un espacio para mirar a un producto de reproducción vegetativa similar: en 1988, incorporó formalmente al camote en su línea de estudio.

Entre 1990 y 2010, el instituto al fin liberó variedades comerciales con mayor rendimiento y resistencia a enfermedades. "En el 2016, el CIP, a través de tres de sus investigadores, ganó el World Food Prize por su trabajo en la biofortificación del camote anaranjado con altos contenidos de betacaroteno, mejorado para incrementar la cantidad de vitamina A y luchar contra la ceguera infantil en África", detalla Polar.

Asimismo, hoy la comunidad global puede acceder a las variedades de papa Kallpa yawri y Puka yawri, las cuales cuentan con más del doble del hierro que registraría una papa común; es decir, se trata de una opción para combatir la anemia en las zonas altoandinas.

Patrimonio y oportunidad de mercado

Estos pasos amigables en la trayectoria avivan los ánimos del CIP para encaminarse hacia otra de sus estrategias: vincular las papas nativas con los mercados urbanos y el sector gastronómico. Al respecto, Eduardo Fuentes, director de Innovación y Transferencia Tecnológica de la UNALM, hace una aclaración: el valor económico de los hallazgos científicos depende de alianzas con entidades nacionales o incubadoras de negocios, las cuales se encargan de testear y conectar con la sociedad.

En esa línea, destaca una variedad que llegó exitosamente hasta la mesa: la papa Canchán, aquella de piel rosada y textura firme. El CIP trabajó en su mejora genética y el Instituto Nacional de Innovación Agraria (INIA) asumió la misión de probarla en diferentes localidades y acompañar su proceso de masificación.

El especialista precisa tras el ejemplo: "No solo hay que ver las propiedades que pueda tener la papa, sino también la percepción del mercado y otras características que hacen que el potencial consumidor se decida por el producto o no: la forma, el tiempo de cocción, a veces [se evalúa] si es arenosa o no, si es para causa o para ceviche. [...] Desde el punto de vista agronómico, cuántas semillas se producen, cuántas toneladas de rendimiento".

Subraya con ello que el mayor valor de la investigación del CIP ha pasado por etapas históricas. Inicialmente, el enfoque de los estudios era la productividad. Hoy, las prioridades globales y nacionales han migrado, la nutrición y la adaptación climática son las protagonistas.

Claudia Sícoli, directora de la carrera de Economía de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC), refuerza la premisa: "La investigación genética representa una de las grandes oportunidades a las que puede acceder el Perú para mejorar la productividad de sus cultivos [...]. Al garantizar variedades de tubérculos que puedan resistir el cambio climático, adoptando los conocimientos especializados y ancestral de los pequeños agricultores, se promueve una producción sostenible y abre la posibilidad al desarrollo del sector".

Para ella, la contribución científica del CIP sumada a la iniciativa empresarial debería ser el canal para posicionar al Perú como exportador de papa y revertir su situación actual. Trae a colación que, en el 2025, el país importó diez veces más de productos asociados a la papa (US$ 78,187,503) en comparación con lo que exportó (US$ 7,444,251).

"Considerando las dos partidas más relevantes de ese año, papas congeladas y fécula de papa, la proporción es aun mayor. En el primer caso, fue casi 20 veces más de importaciones (US$ 43,059,947) frente a lo exportado (US$ 2,190,630); y, en el segundo, 77 veces más. Lo importado fue US$ 29,699,696 y lo exportado, US$ 381,679", informa.

Si algo tiene la papa en el Perú, además de raíces, es corazón, y el CIP requiere que su ciencia siga latiendo al ritmo de quienes la cultivan.

Primer paso. La creación e instalación del Centro Internacional de la Papa (CIP) convirtió la domesticación del cultivo en un sinónimo de seguridad alimentaria mundial.

EL DATO

Industria. El CIP ya tiene un antecedente de cómo enlazar la biodiversidad andina con el mercado de procesados: "los chips de múltiples colores" y de "formas caprichosas", como los caracteriza Vivian Polar. La cadena de innovación fue capitalizada por la empresa privada, lo que evidenció que la industrialización de variedades nativas andinas es comercialmente viable.